

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัย อภิปรายผล และข้อเสนอแนะ

5.1 สรุปผลการวิจัย

การศึกษาเรื่องกระบวนการกรอบแห่งและการส่งออกจำไอยوبแห่งของจังหวัดเชียงใหม่ และจังหวัดลำพูน มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาระบวนการแปรรูปจำไอยوبแห่งเพื่อการส่งออก เพื่อศึกษาปริมาณผลผลิตที่ใช้ในการแปรรูป ตลอดจนการรับซื้อผลผลิต เพื่อศึกษาการส่งออกจำไอยอบแห่งด้านปริมาณ คุณภาพ และการตลาดและเพื่อศึกษาสภาพปัญหาอุปสรรคในการแปรรูป และการส่งออก

ผู้ให้ข้อมูลในครั้งนี้คือ ผู้ส่งออก 2 กลุ่ม ที่ส่งออกผ่านค่าตรวจพิชและวัสดุการเกษตรฯ ภาคยานเรียงใหม่ ซึ่งได้จากการสำรวจ 20 ราย เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย คือ แบบสอบถาม โดยการสัมภาษณ์เพื่อรวบรวมข้อมูลต่าง ๆ ตามวัตถุประสงค์ สำหรับการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปใช้ตารางแจกแจงความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าต่ำสุด ค่าสูงสุด ผลการวิจัยสรุปได้ดังนี้

ตอนที่ 1 ข้อมูลพื้นฐานทั่วไป ด้านลักษณะส่วนบุคคล เศรษฐกิจ และสังคม

จากการศึกษาพบว่าผู้ส่งออกทั้งสองกลุ่มที่ให้ข้อมูลการวิจัย ส่วนใหญ่เป็นเพศชาย ร้อยละ 75 รองลงมาเป็นเพศหญิงร้อยละ 25 มีอายุเฉลี่ย 40.20 ปี มีอายุสูงสุด 58 ปี อายุต่ำสุด 27 ปี มีสัญชาติไทยร้อยละ 75 สัญชาติใต้หัวนรรอยละ 20 และสัญชาติจีนร้อยละ 5 ส่วนระดับการศึกษา ส่วนใหญ่ร้อยละ 40 มีระดับการศึกษาประภาค尼ยบัตรวิชาชีพ รองลงมาร้อยละ 35 มีระดับการศึกษาอุดมศึกษา

การรับรู้ข่าวสาร

1. ด้านการตลาดต่างประเทศ ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่มีการติดต่อกันต่างประเทศทางโทรศัพท์ร้อยละ 47.1 ผู้ซื้อมาติดต่อเองร้อยละ 29.3 ติดต่อทางจดหมายและโทรศัพท์ร้อยละ 11.8

2. ด้านวิทยาการการอบแห้ง ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ได้รับวิทยาการอบแห้งจากการเรียนรู้ด้วยประสบการณ์ร้อยละ 94.1 จากการฝึกอบรมของเกษตรกรร้อยละ 5.9

3. ด้านการติดต่อชื่อวัตถุคิบและลำไยอบแห้ง ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ติดต่อชื่อขายวัตถุคิบและลำไยอบแห้งจากเกษตรกรร้อยละ 46.2 และพ่อค้าคนกลางร้อยละ 28.2 ตั้งจุดรับซื้อร้อยละ 20.5 และรับซื้อจากบริษัทอื่นร้อยละ 5.1

จำนวนแรงงานที่ใช้ในการอบล้ำไยแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ใช้แรงงานในการอบล้ำไยอบแห้งเฉลี่ย 57 คน แรงงานสูงสุด 200 คน แรงงานต่ำสุด 42 คน และส่วนใหญ่ร้อยละ 40 มีแรงงานอยู่ในช่วง 40-70 คน

จำนวนปีที่ดำเนินการอบล้ำไยแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ดำเนินกิจการอบแห้งโดยเฉลี่ยเป็นเวลา 2.3 ปี ส่วนใหญ่ดำเนินกิจการเป็นเวลา 1 ปี ร้อยละ 55 เป็นเวลา 2-3 ปี ร้อยละ 15 และ 4-10 ปี ร้อยละ 5

ลักษณะการร่วมทุน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ดำเนินกิจการโดยผู้ส่งออกในประเทศไทยร้อยละ 50 ร่วมทุนกับชาวสวนรัฐประชานร้อยละ 35 และร่วมทุนกับトイหันร้อยละ 15

ขนาดพื้นที่ตั้งโรงงาน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่มีโรงงานขนาดปานกลางร้อยละ 65 และโรงงานขนาดใหญ่ ร้อยละ 25

อาชีพอื่น ที่ควบคู่กับการอบล้ำไย

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่มีอาชีพอื่นควบคู่กับการอบล้ำไยร้อยละ 70 อาชีพอื่น ๆ ได้แก่ การส่งออกดอกไม้สด สำไยสด และลิ้นจี่สด ลิ้นจี่อบแห้ง อบพริกแห้ง และการทำเย็นแห้ง อุดสาหร่ายมูสสี นมผึ้ง น้ำผึ้ง บิงดอง ผักผลไม้กระป่อง ค้าขายพืชไร่ ภาชนะและตกแต่ง และบริษัทขนส่ง

ตอนที่ 2 ข้อมูลด้านกระบวนการผลิตสำหรับการออมแห่ง

1. ชนิดของพั้นที่สำหรับออม

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ใช้พั้นที่ในการออมแห่งร้อยละ 37.8 พันธุ์เป็นวิชา
เปียร้อยละ 31.1 พันธุ์หัวร้อยละ 20 พันธุ์ศิษย์หัวร้อยละ 11.1

2. ลักษณะของเตาอบ

1. ชนิดของเตาอบ ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ใช้เตาอบกระแสไฟฟ้ามีขนาดต่ำกว่า 1000 วัตต์

2. แหล่งผลิตและราคาเตาอบ ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ใช้เตาอบกระแสไฟฟ้ามีขนาดต่ำกว่า 1000 วัตต์ ผลิตในประเทศไทยร้อยละ 82.4 และมีราคาเฉลี่ย 34,000 บาทรองลงมาใช้เตาอบกระแสไฟฟ้ามีขนาดต่ำกว่า 1000 วัตต์ ผลิตในประเทศจีนร้อยละ 17.6 และมีราคาเฉลี่ย 33,000 บาท

3. ความนิยมในชนิดของเตา ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล นิยมเตาอบกระแสไฟฟ้าจากประเทศไทยได้ร้อยละ 75.0% ไม่รวมเตาอบแก๊ส ที่นำเข้าจากประเทศจีน

1. สามารถออมสำหรับต่อไปได้คุณภาพ
2. ประหยัดน้ำมัน
3. อายุใช้งานนาน
4. อุณหภูมิสม่ำเสมอ
5. ได้มาตรฐาน

4. เครื่องวัดอุณหภูมิและเครื่องตั้งเวลาของเตาอบ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่มีเตาอบสำหรับตั้งเวลาที่มีเครื่องวัดอุณหภูมิโดยไม่มีเครื่องตั้งเวลา

3. ความสามารถในการผลิตต่อวัน

1. ปริมาณผลิตต่อวัน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 83.4 มีการใช้สำหรับตั้งเวลาที่มีเครื่องวัดอุณหภูมิโดยไม่มีเครื่องตั้งเวลา

2. จำนวนเตาที่ใช้อบต่อวัน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการใช้เตาอบโดยเฉลี่ย 54 เตา/วัน โดยกลุ่มผู้ส่งออกมากกว่า 100 ตัน ใช้เตาอบเฉลี่ย 58 เตา/วัน และผู้ส่งออกน้อยกว่า 100 ตัน ใช้เตาอบเฉลี่ย 37 เตา/วัน

3. ปริมาณผลผลิตสดที่รับซื้อต่อวัน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการรับซื้อสำลายสดโดยเฉลี่ย 87,841.1 กก./วัน โดยกลุ่มผู้ส่งออกที่ส่งออกมากกว่า 100 ตัน รับซื้อเฉลี่ย 99,521.4 กก./วัน และผู้ส่งออกที่ส่งออกน้อยกว่า 100 ตัน รับซื้อเฉลี่ย 33,333.3 กก./วัน

4. ปริมาณสำลายแห้งที่รับซื้อต่อวัน

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการรับซื้อสำลายอบแห้งเฉลี่ย 13,437.5 กก./วัน โดยผู้ส่งออกที่ส่งออกมากกว่า 100 ตัน รับซื้อเฉลี่ย 14,181.82 กก./วัน และผู้ส่งออกที่ส่งออกน้อยกว่า 100 ตัน รับซื้อเฉลี่ย 11,800 กก./วัน

4. ขั้นตอนการอบแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ที่มีการอบสำลายอบแห้งโดยใช้อุณหภูมิ และระยะเวลาในการอบที่แตกต่างกันตามประ tudia คุณภาพของแต่ละราย ส่วนขั้นตอนที่ปฏิบัติส่วนใหญ่มีดังนี้

1. นำสำลายสดใส่เตาจะแบ่งเป็น 3 ชั้น ละ ประมาณ 400-700 กิโลกรัม เกลี่ยให้เสมอ โดยแต่ละชั้นมีตาข่ายรองรับ
2. เปิดสวิทช์เดินเครื่องจนอุณหภูมิสูงขึ้นตามที่ต้องการหลังจากเดินเครื่องไปแล้ว 3-4 ชม. จึงนำกระสอบมาปิดเตาจะระ
3. เมื่อครบกำหนดเวลาปิดเครื่อง พลิกกลับสำลาย โดยใช้เครนยกตาข่ายที่ใส่สำลายเพื่อกลับสำลายจากชั้นที่ 1 ถูชั้นที่ 3 และชั้นที่ 3 มาแทนที่ชั้นที่ 1 ส่วนชั้นที่ 2 นำมาวางตำแหน่งเดิม
4. เดินเครื่อง ปรับอุณหภูมิตามที่ต้องการเมื่อครบกำหนดเวลาจึงทำการกลับครั้งที่ 2 หรือครั้งที่ 3 เมื่อพลิกกลับแล้วปรับอุณหภูมิจนครบกำหนดเวลา
5. เปิดพัดลม ประมาณ 1/2 ชม. และทิ้งไว้ให้เย็น
6. นำสำลายอบแห้งออกจากกระบวนการโดยใช้เครนยกใส่ถังหรือตักใส่กระสอบ

7. นำไปคัดเกรด แยกขนาดด้วย เครื่องคัดขนาด ได้แก่ขนาด AA A B C บรรจุใส่ถุงปุ๋ย หรือถุงชาข่ายสีแดง

8. คัดคุณภาพลูกที่แตกตัดออกโดยใช้แรงงาน

9. บรรจุใส่กระดาษ ปิดปากถุงพลาสติกด้วยเชือกฟางปิดผนึกกล่อง

10. นำไปเก็บ ณ ห้องอุณหภูมิปกติ รอการส่งออก

สำหรับรายที่เก็บรักษา ณ ห้องอุณหภูมิ 10 องศาเซลเซียส จะต้องนำลำไยมาอนก่อนด้วย อุณหภูมิเดิมแต่เพิ่มระยะเวลาการอบ 5-8 ชม. และจึงปฏิบัติแบบเดิมกับหลังการอบ

5. อุณหภูมิที่ใช้การอบ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการใช้อุณหภูมิตั้งแต่ 2,3,4 และ 5 ระดับในการอบ สำไาย โดยพบว่าส่วนใหญ่ร้อยละ 52.9 ใช้อุณหภูมิที่ระดับ 80-70 องศาเซลเซียสโดย 80 องศาเซลเซียสเป็นอุณหภูมิเริ่มต้น ร้อยละ 17.6 ใช้อุณหภูมิ ระดับ 80-60 องศาเซลเซียส ร้อยละ 11.8 ใช้อุณหภูมิที่ระดับ 90-70,90-60 องศาเซลเซียส และร้อยละ 5.9 ใช้อุณหภูมิที่ระดับ 70-60 องศาเซลเซียส

6. ระยะเวลาที่ใช้ในการอบ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 41 ใช้เวลาในการอบสำไาย 36 ชม. และ ร้อยละ 11.8 ใช้เวลาอบ 40 ,42 และ 50 ชม. และร้อยละ 5.9 ใช้เวลาอบ 38,43,45 และ 48 ชม.

7. เทคนิคพิเศษที่ใช้ในการอบสำไาย

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ได้ใช้เทคนิคพิเศษได้แก่ การใช้ลำไยที่สด ไม่ค้างคืน ผลที่แตกให้อบต่างหาก การอบต่างพันธุ์กันไว้อุณหภูมิและระยะเวลาที่ต่างกันตลอดจนการอบสำไาย ที่มีขนาดต่างกันเช่น AA A B C โดยใช้เวลาอบที่ต่างกัน

8. การตรวจความชื้นหลังจากการอบแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้มาไม่ได้มีการตรวจความชื้นของสำไายอบแห้งหลังการอบด้วย อุปกรณ์วัดความชื้นเพียงแต่ใช้ประสบการณ์ในการสุมควรจะ นอกจากนี้พบว่ามี 1 ราย เท่านั้นที่ ใช้อุปกรณ์ตรวจความชื้นสำไายอบแห้งซึ่ง ก่อนการส่งออก ความชื้นที่วัดได้อยู่ระหว่าง

9. การคัดขนาด

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม ที่ให้ข้อมูล มีการใช้เครื่องคัดขนาด และขนาดของลำไยอบแห้งที่คัดมี 4 ขนาดคือ AA A B และ C

10. การจัดชั้นคุณภาพ(Grading)

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการจัดชั้นคุณภาพของลำไยอบแห้งเป็น 4 ขนาดคือ AA A B C และมีเกณฑ์โดยเฉลี่ย ดังนี้

AA	มีขนาดผล	25	มม.
A	"	22.2	มม.
B	"	20	มม.
C	"	18.3	มม.

11. การเก็บรักษาผลผลิตระหว่างรอการขนส่ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 75 เก็บรักษาในรูปบรรจุภัณฑ์กระดาษ ซึ่งบุคลากรพลาสติก ณ อุณหภูมิห้อง ร้อยละ 15 เก็บรักษาในกระสอบปุ๋ย ณ อุณหภูมิห้อง และร้อยละ 10 เก็บรักษาในกระสอบป่าน ณ อุณหภูมิ 5 องศาเซลเซียส

12. กារะเบรรา (พืบห่อ) ที่ใช้ในการส่งออก

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่งออกลำไยอบแห้งโดยบรรจุในกล่องกระดาษที่บุภายในด้วยถุงพลาสติกและปิดปากถุงด้วยการมัดด้วยเชือกฟางและปิดผนึกด้วยเทปกาว

13. เครื่องหมายพืบห่อ (ตรา)

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 95 มีการใช้กํ่องบารุงที่มีเครื่องหมายพืบห่อ

ตอนที่ 3 การรับซื้อผลผลิตลำไยสดและลำไยอบแห้ง

1. การรับซื้อลำไยสดและลำไยอบแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ทำการรับซื้อลำไยสดและลำไยอบแห้งแบ่งเป็น 3 ช่วง และราคาเฉลี่ยดังนี้

	ลำไยสด	ลำไยอบแห้ง
<u>ต้นฤดู เกษตร AA เฉลี่ย</u>	21.50	88.27 บาท/กก.
" A "	17.60	70.63 บาท/กก.
" B "	12.50	42.45 บาท/กก.
" C "	5.4	16.88 บาท/กก.
<u>กลางฤดูเกษตร AA เฉลี่ย</u>	21.52	89.90 บาท/กก.
" A "	17.29	72.63 บาท/กก.
" B "	12	35.81 บาท/กก.
" C "	5.67	18.60 บาท/กก.
<u>ปลายฤดูเกษตร AA เฉลี่ย</u>	22.54	92.54 บาท/กก.
" A "	19.54	71.27 บาท/กก.
" B "	14.54	37.90 บาท/กก.
" C "	5.63	13.87 บาท/กก.
<u>สรุป เกษตร AA เฉลี่ย</u>	21.85	90.23 บาท/กก.
" A "	18.14	71.51 บาท/กก.
" B "	13.01	38.72 บาท/กก.
" C "	5.57	16.45 บาท/กก.

2. แหล่งรับซื้อลำไยสด

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ทำการรับซื้อลำไยสดจากเกษตรกรร้อยละ 34.7 รับซื้อจากพ่อค้าคนกลางร้อยละ 28.6 และจากกลุ่มเกษตรกรร้อยละ 10.2

3. แหล่งรับซื้อจำไยอบแห้ง

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ร่วนให้ญี่ห้าการรับซื้อจำไยอบแห้งจากเกษตรกรร้อยละ 32.4 รับซื้อจากพ่อค้าคนกลางร้อยละ 23.5 รับซื้อเอง 29.4 รับซื้อจากกลุ่มเกษตรกรร้อยละ 8.8 รับซื้อจากบริษัทอื่น ร้อยละ 5.9 ดังนั้นในการส่งออกจำไยอบแห้งจึงมีวิถีการตลาด ดังในภาพที่ 1

4. ข้อกำหนดในการรับซื้อ (ด้านคุณภาพ)ของจำไยอบ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล กำหนดคุณภาพในการรับซื้อจำไยดังนี้

1. ผลจำไยต้องสด ไม่แตก ไม่ชำรุด และไม่ค้างคืน
2. ผลจำไยสดไม่เปียกน้ำ
3. ตรงตามขนาดที่กำหนด
4. ขนาดของผลสม่ำเสมอ
5. เวลานำมาจำหน่ายให้แยกขนาดผล

ข้อกำหนดในการรับซื้อจำไยอบแห้ง

1. ขนาดของผลจำไยอบแห้งสม่ำเสมอ
2. ลักษณะผลไม่นุ่บ ต้องกลม
3. เนื้อภายในแห้ง มีสีขาวหรือน้ำตาล ไม่ไหม้
4. เมล็ดภายในแห้ง
5. ตรงตามขนาดที่กำหนด
6. ผลไม่แตก
7. ให้แยกขนาดผล

ตอนที่ 4 การส่งออกจำไยอบแห้ง

1. ตลาดและปริมาณการส่งออก

จำไยอบแห้งแบบมีเปลือกส่งออกไปต่างประเทศปริมาณรวมทั้งสิ้น 17,655,357 กก. มูลค่า 710,494,117 บาท โดยส่งไปประเทศไทย 15,091,583 กก. คิดเป็นร้อยละ 85.5 ประเทศอื่นๆ 2,563,774 กก. คิดเป็นร้อยละ 14.5

ส่วนมากร้อยละ 90.4 ส่งออกในฤดูกาลตั้งแต่เดือนกรกฎาคม - กันยายน และร้อยละ 9.6 ส่งออกนอกฤดูกาลตั้งแต่เดือนตุลาคม - ธันวาคม

2. ราคาส่งออก

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่งออกจำไยอบแห้งโดยมีราคาเฉลี่ย ดังนี้

เกรด AA เฉลี่ย 94.50 บาท/กก.

A " 80.70 "

B " 43.25 "

C " 19.29 "

3. ข้อกำหนดในการรับซื้อในต่างประเทศ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่งจำไยอบแห้งไปต่างประเทศโดยมีข้อกำหนดในการรับซื้อคือ ต้องตรงตามเกรด เนื้อแห้งไม่มีเชื้อรา และผลขนาดสม่ำเสมอต่อจานผลไม่แตก

4. การติดต่อกับต่างประเทศ

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 64.3 ติดต่อกับต่างประเทศโดยวิธีการที่ผู้นำเข้ามาติดต่อเองและร้อยละ 32.1 ทำการติดต่อเอง

5. การทำสัญญาซื้อขาย

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล ส่วนใหญ่ร้อยละ 75 ไม่ได้ทำสัญญาซื้อขายแต่ใช้วิธีการซื้อขายด้วยเงินสด

6. แนวโน้มตลาดส่งออกในอนาคต

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูลส่วนใหญ่ร้อยละ 55 ที่ได้คาดการณ์ตลาดส่งออกในอนาคต ว่า ในระยะ 4-5 ปีข้างหน้า ความต้องการของตลาดจะลดลง

ผู้ส่งออกร้อยละ 20 ได้คาดการณ์ว่า ตลาดส่งออกในอนาคตยังไปได้ดี เพราะประชากรจีน อีกหลายหมื่นthal ยังบริโภคสำราญไม่ทั่วถึง

ผู้ส่งออกร้อยละ 15 ได้คาดการณ์ว่า ตลาดส่งออกไปได้ดีลดลง แต่ทั้งนี้ขึ้นกับคุณภาพของ สำราญของแท้

ผู้ส่งออกร้อยละ 10 ได้คาดการณ์ว่า การส่งออกไปประเทศจีนยังสามารถแข่งขันกับ ประเทศจีนได้ เพราะแหล่งปลูกที่ได้ผลดีในเมืองทอลฟูเจี้ยนซึ่งอยู่ในเขตอุตสาหกรรมฝันตากทำให้ เกิดสารพิษ สำราญจะติดอกได้น้อยและมานาคนี้เป็นแหล่งอุตสาหกรรมทำให้การขยายพื้นที่ ปลูกมีจำกัด

7. ความพอใจในคุณภาพสินค้า

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีความพอใจมากในคุณภาพของสำราญของแท้ ทั้งลักษณะ ภายนอกและเนื้อภายในผลิตลดลง มีความนิยมสำราญของแท้มากกว่าของประเทศจีน

8. เส้นทางการส่งออก

ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มที่ให้ข้อมูล มีการส่งออกสำราญของแท้ผ่านด่านตรวจพิชและวัสดุการ เกษตรท่าอากาศยานเชียงใหม่ ออกสู่ท่าเรือแหลมฉบัง และสู่ประเทศจีน ณ เมืองท่าทางตะวันออกเฉียงใต้ และท่าเรือช่องกง

ตอนที่ 5 ปัญหาอุปสรรค

ผู้ส่งออกทั้งสองกลุ่มประสบปัญหาและอุปสรรคดังนี้

1. ด้านผลผลิต ใน การผลิตสำหรับการส่งออก พบว่า ผลผลิตสำหรับส่งออกมีราคาสูงทำให้ต้นทุนการผลิตสูงไปด้วย

ส่วนสำหรับการส่งออก พบว่าเกษตรกรรมมีการกักดุนเพื่อเก็บไว้ขายทำให้ไม่สามารถรับซื้อผลผลิตได้ต่อเนื่อง และทำให้ราคาสำหรับการส่งออกแพงสูงขึ้นด้วย นอกจากนี้พบว่าสำหรับการส่งออกมีราคาสูงกว่าในประเทศ น้ำหนักไม่ตรงตามคุณภาพที่กำหนด เช่น เรื่องขนาดไม่ตรงตามเกรด ความชื้นของเนื้อสำหรับการส่งออก ยังมีความชื้นสูงและบางรายอบไม่แห้งกินไป

2. ด้านตลาด พบว่าตลาดไม่มีระบบการตลาดที่ดี ทั้งตลาดภายในประเทศและตลาดต่างประเทศ ทำให้ต้องตัดขาดกันเอง ทั้งในการรับซื้อผลผลิตและการส่งออก ดังนั้นทำให้ต้นทุนการรับซื้อสูงและราคาส่งออกต่ำ

3. ด้านการส่งออก พบว่ายังไม่มีหน่วยงานราชการและหน่วยงานเอกชนที่จะตรวจสอบคุณภาพและออกใบรับรองคุณภาพของสำหรับการส่งออก

4. ด้านอื่น ๆ พบปัญหาขาดเงินทุนหมุนเวียนที่จะรับซื้อผลผลิตและปัญหาแรงงานขาดแคลน ทำให้ค่าแรงสูงซึ่งทำให้ต้นทุนการผลิตสูงไปด้วย

5.2 ภัยป่วยผล

1. สภาพพื้นฐานทั่วไป ของผู้ส่งออก

ผู้ส่งออกส่วนมากเป็นเพศชาย มีอายุระหว่าง 27-58 ปี มีทั้งสัญชาติไทย จีน และไต้หวัน การศึกษาอยู่ระดับประถมศึกษาระดับมัธยมศึกษาชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 1-3 มีการติดต่อและรับรู้ข่าวสารด้วยตนเองทางโทรศัพท์และผู้ชี้แนะติดต่อด้วยตนเอง เนื่องจากการส่งออกไปประเทศจีนปริมาณมาก ๆ เพียงเริ่มต้นมาประมาณ 2 ปี และผู้ชี้แนะรายใหม่ ๆ ทำให้ความเชื่อถือด้านการเงินยังมีน้อยต่อคนผู้นำเข้าต้องการมาตรฐานและสินค้าด้วยตนเองซึ่งนับว่าเป็นประโยชน์ต่อทั้ง 2 ฝ่าย ส่วนการรับรู้วิทยาการด้านการอบรมแห่งจากประสบการณ์ แต่เดิมการอบรมสำหรับการส่งออกในรูปอุตสาหกรรม มาจากชาวไต้หวันและผู้ส่งออกที่เคยร่วมทุนกับชาวไต้หวันได้แยกตัวไปดำเนินธุรกิจเองทำให้ได้รับวิทยาการอบรมแห่งไปด้วย การติดต่อซื้อขายสำหรับส่งออกและสำหรับส่วนใหญ่尼ยมที่จะรับซื้อจากเกษตรกรโดยตรง เพราะไม่ต้องผ่านพ่อค้าคนกลาง และทำให้เกษตรกรสามารถจำหน่ายได้ราคาอีกด้วย จำนวนแรงงานมีตั้งแต่ 42-200 คน แรงงานที่มีจำนวนมากจากโรงงานบางแห่ง

ที่ดำเนินกิจกรรมมาหลายปี เข่น 4 - 10 ปี และเป็นโรงงานขนาดใหญ่ที่มีกำลังผลิตสูง แต่ส่วนมากโรงงานอบแห้งจะเป็นขนาดกลางเนื่องจากมีการดำเนินกิจกรรมมาไม่นานประมาณ 1-2 ปี ซึ่งตรงกับการขยายตัวของอุตสาหกรรมการอบแห้งที่เริ่มขยายตัวมากในปี 2539 ส่วนการร่วมทุนจะเห็นได้ว่าส่วนใหญ่เป็นกลุ่มคนไทย ที่ดำเนินกิจกรรมอบแห้ง อีกทั้งพบว่าผู้ส่งออกมีได้ยืดเป็นอาชีพหลัก จะดำเนินการเฉพาะในถูกากล และมีอาชีพหลักอื่น ๆ รองรับอยู่แล้ว

2. กระบวนการแปรรูปผลผลิตสำหรับการอบแห้ง

ในการแปรรูปสำหรับการอบแห้ง ผู้ส่งออกส่วนมากนิยมใช้พันธุ์อีโคเพราเว็บบว่า เมื่ออบแล้วผิวเปลือกจะมีสีสวยงามกว่าพันธุ์อื่น ๆ ซึ่งสอดคล้องกับที่รัตน (2538:1) ได้กล่าวถึงพันธุ์อีโคเป็นพันธุ์ที่เหมาะสมในการอบ ซึ่งเมื่ออบแล้วจะมีสีเหลืองทอง สำหรับพันธุ์อื่น ๆ เข่น พันธุ์เบี้ยเยี้ยว พันธุ์แห้ว พันธุ์ชนพูก มีการรับซื้อด้วย เนื่องจากปริมาณผลผลิตของพันธุ์อีโคคือพันธุ์ดอ มีไม่เพียงพอต่อความต้องการของตลาดและมีอายุการเก็บเกี่ยวสั้น

การใช้เตาอบนิยมใช้เตากระแสไฟฟ้าเป็นเชื้อเพลิง มีราคาเฉลี่ยเตาละ 34,000 บาท ส่วนเตาอบไทย มีราคาเฉลี่ยเตาละ 33,000 บาท จากการวิจัยพบว่าผู้ส่งออกมีความนิยมเตาอบกระแสของประเทศไทยให้หัวน้ำมากกว่า แม้ว่าเตาอบที่ผลิตในประเทศไทยจะมีราคาถูก ซึ่งมีเหตุผลคือมีความประทัยด้านเรื่องเชื้อเพลิง อุณหภูมิสูงกว่าและมีอายุการใช้งานนาน

ความสามารถในการผลิตต่อวัน ผู้ส่งออกส่วนมากได้มีการใช้สำหรับการอบแห้ง ปริมาณ 2 ตัน/เตาและได้ใช้เตาอบเฉลี่ย 54 เตา/วัน ดังนั้นใน 1 วันจะต้องใช้ปริมาณผลผลิตสดเฉลี่ยประมาณ 108 ตัน ต่อวัน ในขณะที่การวิจัยพบว่า บริษัทผลผลิตสดที่รับซื้อเฉลี่ยประมาณ 87.8 ตัน และปริมาณการรับซื้อมีประมาณ 10 - 330 ตัน/วัน ในส่วนที่ซื้อน้อยเนื่องจากขาดเงินทุนหมุนเวียน จึงเบิกค่าเดินทางผลิตได้ไม่เต็มที่ส่วนที่รับซื้อปริมาณมาก ๆ เป็นผู้ส่งออกที่มีกำลังผลิตและเงินทุนหมุนเวียนสูง

ส่วนการรับซื้อสำหรับการอบแห้ง ในกลุ่มของผู้ส่งออกมากกว่า 100 ตัน จะรับซื้อได้น้อยเพียงทำการรับซื้อผลสดเพื่อทำการอบแห้งเอง

ส่วนกลุ่มผู้ส่งออกที่ส่งออกน้อยกว่า 100 ตัน ซึ่งจากการวิจัยพบว่า เป็นผู้ส่งออกรายใหม่ที่เริ่มทำการส่งออกในปี 2540 นี้ จะเป็นพวกรับซื้อสำหรับการอบแห้งมากกว่ากลุ่มแรก

ขั้นตอนในการอบจากผลการวิจัยทำให้ทราบว่าผู้ส่งออกมีกรรมวิธีต่าง ๆ ในการอบซึ่งให้ความสำคัญในเรื่องของระดับอุณหภูมิที่ใช้อบ และพบว่ามีการใช้หلامะระดับอุณหภูมิ ซึ่งใกล้เคียงกับที่ ศิริชัย (2539 :1) ได้กล่าวถึงการใช้อุณหภูมิ 60 องศาหรือ 80 องศา และค่อยลดอุณหภูมิลงมา และใกล้เคียงกับที่ระดับอุณหภูมิที่ จักราชและคณะ กล่าวไว้ว่าใช้อุณหภูมิ 75 องศา และลดลงมาที่ 70 องศาและ 60 องศา ตามลำดับ รวมเวลาที่ใช้อบ 54 ชั่วโมง ซึ่งการวิจัยครั้งนี้พบว่าส่วนมากผู้ส่งออกใช้เวลาในการอบตั้งแต่ 36-50 ชั่วโมง สำหรับผู้ส่งออกที่แยกอบแบบตามสายพันธุ์พบว่าอบพันธุ์อีกด้วยเวลา 42 ชั่วโมง ซึ่งมากกว่าที่รัตน (2533) ได้ศึกษาไว้คือ 40 ชม. ทั้งนี้อาจเนื่องจากเดือนที่ใช้อบผู้ส่งออกเป็นเดือนกรกฎาคม มีลักษณะปิดทำให้ความร้อนกระจายทั่วถึง ส่วนขั้นตอนนี้ ฯ เช่น การปฏิบัติในการนำลำไยสดเข้าอบส่วนมากไม่ได้ปฏิบัติตามที่รัตน (2539) ได้ให้คำแนะนำไว้คือการร่อนขนาดก่อนเข้าอบ การนำลำไยที่มีก้านติดข้าวผล การอบด้วยกามถัง การเรียงขนาดของลำไยใส่เดือน การเกลี่ยลำไยแต่ละชั้นทุก ๆ 15 ชั่วโมง ทั้งนี้อาจเนื่องมาจากผู้ส่งออกมีประสบการณ์ในการอบของตนเอง และขณะเดียวกันตลาดส่งออกต้องการล้ำไยอบแห้งบริมาณมากจึงทำให้ผู้ส่งออกไม่จำเป็นต้องปฏิบัติตามขั้นตอนดังกล่าว ซึ่งเป็นการเพิ่มขั้นตอนและแรงงานทำให้ต้นทุนการผลิตสูงไปด้วย

ผู้ส่งออกแต่ละรายมีเทคนิคในเรื่องระดับอุณหภูมิการอบของตนเองตามประสบการณ์ บางรายอบโดยแยกสายพันธุ์และแยกขนาด นอกจากนี้พบว่าการใช้ผลสดที่ไม่ค้างคืนนั้นช่วยให้ลำไยที่อบสามารถได้รูปทรงไม่ยุบตัว ตลอดจนการไม่รับซื้อผลแตกและคัดผลแตกก่อนเข้าอบ มีผลให้ลำไยที่อบไม่มีราบหน้าตา ซึ่งมีผลต่อคุณภาพในการส่งออก

การตรวจวัดความชื้นหลังการอบ พนเพียง 1 ราย ที่ใช้เครื่องมือตรวจวัดความชื้นแต่ใช้ในขั้นตอนก่อนการส่งออก และมีวิธีการง่ายๆ ในการตรวจสอบโดยนำเครื่องวัดเสียงเข้าที่เนื้อลำไยและอ่านผลเป็นค่าเบอร์เซนต์ความชื้น ผู้ส่งออกให้ความเห็นว่า ความชื้นของลำไยที่เหมาะสมคือ 22 % - 25 % ซึ่งสูงกว่าระดับมาตรฐาน 18 % ดังที่รัตน (2539: 2) ได้กล่าวไว้ว่า มีความเห็นว่าความชื้นที่ 18 % นั้นลำไยมีลักษณะแห้งมากเกินไปและผู้นำเข้าไม่นิยมอิกหั้งทำให้ได้น้ำหนักน้อย ส่วนรายอื่น ๆ ใช้ประสบการณ์ในการตรวจวัดโดยใช้มือสัมผัสล้ำไยอบแห้งและแกะดูเนื้อภายใน ความมีสีขาวอีกทั้งมีการกัดเม็ดซึ่งต้องแตกจึงจะเป็นลำไยอบแห้งที่ดี

สำหรับการตรวจสอบความชื้นแบบ วิธี AOAC ดังที่รัตน (2539) ได้กล่าวไว้เหมาะสมที่จะใช้สำหรับห่วงยางงานตรวจสอบคุณภาพ เนื่องจากมีวิธีการที่ต้องใช้ความละเอียด จึงจะทราบผลความชื้นที่แท้จริง

ผู้ส่งออกมีการคัดขนาดของลำไยอบแห้ง และคัดคุณภาพโดยใช้แรงงานคนคัดลูกที่แตกออกซึ่งนับว่ามีส่วนทำให้ลำไยอบแห้งมีคุณภาพมากขึ้นในลักษณะภายนอก ดังนั้นการส่งออกจะแยกส่งตามเกรด ได้แก่เกรด AA,A,B,C โดยที่กล่องบรรจุให้ระบุขนาดไว้แล้ว

นอกจากนี้ยังพบว่ามีผู้ส่งออกบางรายไม่นิยมส่งลำไยขนาดเล็กสุดคือ เกรด C ตอนปลายฤดู ทั้งนี้อาจจะเกิดจากราคาส่งออกต่ำ

การเก็บรักษาผลผลิตระหว่างรอการขนส่ง พนบว่าส่วนมากไม่ค้านึงถึงระยะเวลาที่เก็บไว้ ลังที่รัตนา (2539) ได้กล่าวในการปรับความชื้นโดยเก็บในสภาพกล่องกระดาษ ณ อุณหภูมิห้อง นาน 2 สัปดาห์ จะช่วยให้ผลลำไยแต่ละผลถ่ายเทความชื้นจนมีความชื้นเท่ากัน แต่ผู้ส่งออกเก็บรักษาในสภาพกล่องกระดาษ ที่พร้อมจะส่งออกมากที่สุด เนื่องจากความต้องการลำไยอบแห้งส่งออกในฤดูกาลนั้นสูงซึ่งทำให้ผู้ส่งออกบรรจุลำไยแห้งใส่กล่องกระดาษที่บุด้วยถุงพลาสติก ณ อุณหภูมิห้องซึ่งสอดคล้องกับคำกล่าวของรัตนา (2539) เรื่องการบรรจุ แต่ผู้ส่งออกไม่ได้ปฏิบัติในเรื่องใส่สารคุณภาพชีวนิกล่องกระดาษ นอกจากนี้พบว่ามีเพียง 1 ราย เก็บรักษาลำไยอบแห้งในห้องเย็นอุณหภูมิ 10 องศาเซลเซียส ซึ่งเป็นรายที่มีการส่งออกหลังฤดูกาล และเป็นกลุ่มที่มีการส่งออกมากกว่า 100 ตัน

การใช้กล่องบรรจุที่มีเครื่องหมายหีบห่อ ผู้ส่งออกส่วนมากนำมาใช้ในปีนี้เป็นปีแรก ซึ่งนับว่าเป็นสิ่งที่ผู้ส่งออกต้องระวังในคุณภาพสินค้าของตนเอง สำหรับผู้ส่งออกที่ส่งออกโดยใช้กล่องที่ระบุเฉพาะขนาดไม่มีเครื่องหมายหีบห่อ เป็นผู้ส่งออกรายใหม่แต่มีตลาดที่แน่นอนโดยชาวจีนเข้ามารับซื้อเอง

3. การรับซื้อผลผลิตลำไยสดและลำไยอบแห้ง

ผู้ส่งออกรับซื้อผลผลิตสด 3 ช่วง คือ ต้นฤดู กลางฤดู และ ปลายฤดู ราคานี้รับซื้อแต่ละช่วง ต่างกันเพียงเล็กน้อย ราคากลางโดยทั่วไปของต้นฤดูต่ำกว่า กลางฤดูเล็กน้อยเนื่องจากช่วงต้นฤดูผลผลิตที่จะนำมาอบแห้งมีปริมาณน้อย และราคานี้ทำให้มีจำนวนผู้ส่งออกซื้อผลผลิตน้อยราย ส่วนกลางฤดูราคาโดยเฉลี่ยสูงขึ้น เพราะผู้ส่งออกมีความต้องการผลผลิตในการอบแห้งมากขึ้น ทำให้มีการรับซื้อสูงประมาณกับมีปริมาณการส่งออกสูงแม้ว่าผลผลิตจะมีปริมาณมาก ส่วนปลายฤดูราคาสูงกว่าทุกช่วง ซึ่งเป็นไปตามกลไกตลาด ความต้องการสูงแต่ผลผลิตมีน้อยอย่างไรก็ตามราคาโดยรวมที่รับซื้อ สูงกว่าในปี พ.ศ. 2538 ดังรายงานของสำนักงานพาณิชย์จังหวัด (2539 :84) ทำให้เกษตรกรที่นำลำไยมาจำหน่ายได้รับราคานี้สูงไปด้วย

สำหรับราคารับซื้อสำไยอบแห้ง ทั้ง 3 ช่วง ของฤดูกาลต่างกันเล็กน้อย และเป็นไปตามกลไกของตลาดเพียง Grade AA เท่านั้น ส่วนเกรดอื่น ๆ ไม่เป็นไปตามกลไกตลาด เนื่องจากช่วงของราคานี้รับซื้อต่างกัน จึงทำให้ราคากลางโดยเฉลี่ยต่ำกว่าปกติ ส่วนราคากลางโดยรวมที่เกษตรกรได้รับจากการจำหน่ายผลผลิตนั้นสูงทุกเกรด ซึ่งนับว่าสำไยอบแห้งสามารถทำให้เกษตรกรมีรายได้เพิ่มขึ้น

แหล่งรับซื้อส่วนใหญ่มาจากเกษตรกร เนื่องจากโรงงานอบแห้งตั้งอยู่ในบริเวณที่มีการทำสวนลำไย และเป็นการสะดวกที่เกษตรกรสามารถนำผลผลิตมาจำหน่ายเองอีกด้วยได้รับราคาที่ดีกว่าการต้องจำหน่ายผ่านจุดรับซื้อหรือพ่อค้าคนกลาง

ข้อกำหนดในการรับซื้อ เพื่อให้ผู้นำผลผลิตมาจำหน่ายได้คัดและคุณภาพผลผลิตก่อนที่จะนำมาจำหน่ายและเป็นการสะดวกต่อผู้ส่งออกในการตีตราการรับซื้อและได้ผลผลิตที่มีคุณภาพสะดวกในการนำไปบัน ประยัดเชือเพลิง แรงงาน เป็นการประหยัดต้นทุนในการผลิต และอบแล้วได้สำเร็จที่มีคุณภาพ

ส่วนสำหรับแหล่งน้ำ เมื่อมีข้อกำหนดรับซื้อทำให้ ผู้ส่งออกสามารถส่งออกสำเร็จที่มีคุณภาพไปจำหน่าย และประหยัดค่าใช้จ่ายในการต้องนำมายอบอีกครั้งหากพบว่าเนื้อสำเร็จไม่แห้งตามที่ต้องการ

4. การส่งออกสำเร็จแหล่งน้ำ

การส่งออกสำเร็จแหล่งน้ำแบบมีเปลือกส่งไปประเทศจีนมากที่สุดร้อยละ 85.5 ซึ่งมากกว่าที่จีนและคันนายาว (2540) ได้ศึกษาไว้ว่าซึ่งส่งไปประเทศจีนเพียง 58 % เสด็จว่าแนวโน้มของตลาดและความต้องการสูงขึ้นอย่างมาก

ราคาส่งออกสำเร็จแหล่งน้ำทุกเกรดโดยรวมสูงกว่าราคาที่รับซื้อในประเทศไทยมากนัก ทั้งนี้เกิดจากมีผู้ผลิตและผู้ส่งออกมากขึ้น จึงมีการแข่งขันกันสูงในด้านราคา

ข้อกำหนดคุณภาพในต่างประเทศ ไม่นานก็ประกับความต้องการมากจึงทำให้การผลิตสำเร็จแหล่งน้ำแบบมีเปลือกสามารถผลิตได้ปริมาณมาก

การติดต่อกันต่างประเทศ ส่วนใหญ่เป็นชาวจีนมาติดต่อกันผู้ส่งออกเองทำให้ง่ายต่อการผลิตและการส่งออกอีกทั้งผู้ซื้อที่มาติดต่อกันรายนี้ยอมที่จะมาตรฐานคัดคุณภาพสินค้า (Quality control) ก่อนส่งออกซึ่งลดความเสี่ยงแก่ผู้ส่งออกของไทยอย่างมาก

การทำสัญญาซื้อขาย ส่วนมากให้ผู้ซื้อที่มาติดต่อกันทำการซื้อขายด้วยเงินสด จึงมีน้อยรายที่ซื้อโดยการทำสัญญาซื้อขาย เนื่องจากราคาสำเร็จแหล่งน้ำแห้งมีมูลค่าสูง ผู้ส่งซื้อเป็นผู้นำเข้ารายใหม่ ทำให้ต้องมีการซื้อขายกันด้วยระบบเงินสดทั้งนี้เป็นการลดความเสี่ยงด้านการเงิน

แนวโน้มตลาดส่งออกในอนาคต ผู้ส่งออกที่คาดการณ์ว่าจะมีการส่งออกลดลงใน 4-5 ปี ข้างหน้า ส่วนมากเป็นผู้ส่งออกไทยและทราบข่าวจากการเผยแพร่ข่าวสารในประเทศเรื่องการลักษณะน้ำกิ่งพันธุ์สำหรับออกประเทศจีนทำให้คาดการณ์เหตุการณ์ล่วงหน้าแบบนี้ แต่ผู้ส่งออกชาวจีนและได้หันมาคาดการณ์ว่าตลาดยังมีแนวโน้มที่ดี เนื่องจากผลเมืองจีนมีมากและยังไม่พอบริโภค แต่ทั้งนี้เป็นกับคุณภาพของสินค้า แต่ยังมีบางรายที่คาดการณ์ว่าตลาดจะยังคงขึ้น เพราะมีผู้ผลิตมากและมีการตัดราคาภัยเงย ทำให้การส่งออกลดปริมาณลงได้

สำหรับความพอใจในคุณภาพสินค้า ที่มีต่อสำเร็จแหล่งน้ำอยู่ในแคนาร์ที่ดีมาก และมีความนิยมสำเร็จแหล่งน้ำไทยมากกว่า ทั้งนี้เนื่องจากสำเร็จแหล่งน้ำไทยมีเนื้อหนาและเม็ดเล็กกว่าสำเร็จแหล่งน้ำจีน

5.3 สรุปผลการวิจัยตามวัตถุประสงค์

การศึกษาเรื่องกระบวนการกรองแห้งและการส่งออกจำไยอบแห้งของจังหวัดเชียงใหม่และจังหวัดลำพูน มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษากระบวนการแปรรูปจำไยอบแห้งเพื่อการส่งออก ศึกษาปริมาณผลผลิตที่ใช้ในการแปรรูปตลอดจนการรับซื้อผลิต ศึกษาการส่งออกจำไยอบแห้งด้านปริมาณ คุณภาพและตลาด ตลอดจนศึกษาสภาพปัจจัยทางอุปสรรคในการแปรรูปและส่งออก

กระบวนการแปรรูปจำไยอบแห้งเพื่อการส่งออก พบร้าผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่มชี้งรวมรวมจากผู้ประกอบการส่งออกในจังหวัดเชียงใหม่และลำพูนโดยแบ่งเป็นผู้ส่งออกมากกว่า 100 ตัน และผู้ส่งออกน้อยกว่า 100 ตัน ส่วนใหญ่ร้อยละ 37.8 มีการใช้ล้ำไยพันธุ์อีกด้วยในการอบแห้ง รองลงมาครึ่งร้อยละ 31.1 ใช้พันธุ์เบี้ยงเชี่ยว ร้อยละ 20 ใช้พันธุ์หัว ร้อยละ 11.1 ใช้พันธุ์สีชนพู การใช้เดากระบวนการว่าส่วนใหญ่ร้อยละ 82.4 ใช้เดากระบวนการที่ผลิตในประเทศไทยตีหัววัน รองลงมาครึ่งร้อยละ 17.6 ใช้เดากระบวนการที่ผลิตในประเทศไทย ในการอบล้ำไย พบร้าส่วนใหญ่ร้อยละ 83.4 ใช้ล้ำไยสดปริมาณ 2 ตัน/เดา เท่าเดากระบวนการ แบ่งเป็น 3 ชั้น ชั้นมีตาข่ายรองรับและใช้อุณหภูมิในการอบจำไย 2 - 5 ระดับ ชั้นพบว่าส่วนใหญ่ร้อยละ 52.9 ใช้อุณหภูมิที่ระดับ 80 - 70 องศาเซลเซียส โดยใช้อุณหภูมิเริ่มต้นที่ 80 องศาเซลเซียส รองลงมาครึ่งร้อยละ 17.6 ใช้อุณหภูมิระดับ 80 - 60 องศาเซลเซียส ส่วนระหว่างเวลาในการอบส่วนใหญ่ร้อยละ 41 ใช้เวลาในการอบ 36 ชั่วโมง รองลงมาครึ่งร้อยละ 11.8 ใช้เวลาในการอบ 40-42 และ 50 ชั่วโมง และมีการพอกกลับจำไย 2 - 3 ครั้ง เพื่อให้ล้ำไยแห้งสม่ำเสมอ ในการตรวจสอบความชื้นหลังการอบ ผู้ส่งออกได้ใช้ปั๊บกาวการณ์ในการสุ่มตรวจ ชั้นไว้วิธีสังเกตเนื้อกายในต้องแห้งไม่เหนียวติดมือ เนื้อจำไยมีสีขาวและเมล็ดภายในแห้งเมื่อกัดแล้วแตก ทำการคัดขนาดจำไยอบแห้งโดยใช้เครื่องคัดขนาดและแยกเป็น 4 ขนาด ได้แก่ขนาด AA A B และ C ชั้นมีเส้นผ่าศูนย์กลางโดยเฉลี่ยไม่ต่ำกว่า 25-22.2 20 และ 18.3 มม. ตามลำดับ และทำการคัดลูกที่แตกออกโดยใช้แรงงานคน บรรจุลงในกล่องกระดาษบุดดี้พลาสติกหัวหนัก 20 กก./กล่อง ชั้นพบว่าส่วนใหญ่ร้อยละ 75 เก็บรักษาในรูปกล่องกระดาษ ณ อุณหภูมิห้อง ร้อยละ 15 เก็บรักษาในกระสอบปุ๋ย ณ อุณหภูมิห้อง และร้อยละ 10 เก็บรักษาในกระสอบป่าน ณ อุณหภูมิ 5 องศาเซลเซียส

ปริมาณผลผลิตที่ใช้ในการแปรรูปตลอดจนการรับซื้อผลผลิต พบร้า ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม ส่วนใหญ่ร้อยละ 83.4 ใช้ล้ำไยสดในการอบแห้งปริมาณ 2 ตัน/เดา รองลงมาครึ่งร้อยละ 16.7 ใช้ปริมาณ 1.2 - 1.5 ตัน/เดา อีกทั้งมีการใช้เดาอบโดยเฉลี่ย 54 เดา/วัน ปริมาณผลผลิตสูงที่ใช้ในการอบแห้งเฉลี่ย 108 ตัน/วัน สำหรับการรับซื้อผลผลิตชั้นมีหงจำไยสดและจำไยแห้ง ผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม ทำการรับซื้อจำไยสดเฉลี่ย 87,841.1 กก./วัน และรับซื้อ จำไยอบแห้งเฉลี่ย 13,437.5 กก./วัน ส่วนแหล่งที่รับซื้อพบว่าส่วนใหญ่ร้อยละ 34.7 และ 32.4 ชื้อจำไยสดและจำไยอบแห้งจากเกษตรกรโดยตรง รองลงมาครึ่งร้อยละ 28.6 และ 23.5 รับซื้อจำไยสด และจำไยอบแห้งจากพ่อค้าคนกลาง นอกจากนี้ยังพบว่าผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม รับซื้อจำไยสด

แบ่งตามเกรด และมีราคาเฉลี่ย ดังนี้เกรด AA 21.85 บาท/กก. เกรด A 18.14 บาท/กก. เกรด B 13.01 บาท/กก. และเกรด C 5.57 บาท/กก. ส่วนสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งตามเกรดและมีราคาเฉลี่ยดังนี้ เกรด AA 90.23 บาท/กก. เกรด A 71.51 บาท/กก. เกรด B 38.72 บาท/กก. และ เกรด C 16.45 บาท/กก.

การส่งออกสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่ง ด้านปริมาณ คุณภาพและตลาดพบว่าผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม ได้มีการส่งออกสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งแบบมีเปลือก ปริมาณรวมทั้งสิ้น 17,655,357 กิโลกรัม มูลค่า 710,494,117 บาท โดยส่งไปประเทศไทย 15,091,583 กิโลกรัม คิดเป็นร้อยละ 85.5 และส่งไปประเทศต่างๆ 2,563,774 กิโลกรัม คิดเป็นร้อยละ 14.5 สำหรับคุณภาพสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งที่ต่างประเทศกำหนดได้แก่ ขนาดต้องตรงตามเกรดที่ระบุข้างกล่อง เนื้อสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งไม่มีเชื้อรา ผลขนาดสม่ำเสมอ และผสานไม่แตก

สภาพปัจจุบันอุปสรรคในการแปรรูปและการส่งออกพบว่าผู้ส่งออกทั้ง 2 กลุ่ม ประสบปัญหาด้านผลผลิตมีต้นทุนสูงทั้งสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่ง เกษตรกรรมการกักตุนสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งเพื่อการเก็บไว้ใช้ นอกจากนี้พบว่าสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งที่เกษตรกรนำมาราบนำไปตามคุณภาพที่กำหนด เช่น เรื่องขนาด ความชื้นของสำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่ง ซึ่งพบปัญหายังคงมีเพียงพอ อีกทั้งพบปัญหาบนหน้ากว้างในภาคใต้ที่ต้องการห้องรับซื้อโดยแบ่งที่มีระบบการตลาดที่ดีทั้งตลาดภายในประเทศและต่างประเทศ มีการตัดขาดกันเองทั้งในการรับซื้อผลผลิตและการส่งออก ซึ่งทำให้ต้นทุนการรับซื้อสูง และราคาส่งออกต่ำ ส่วนด้านการส่งออกพบแต่เพียงปัญหายังไม่มีหน่วยงานราชการและหน่วยงานเอกชน ที่จะออกใบอนุญาตคุณภาพสินค้า

นอกจากนี้ยังพบปัญหาด้านเงินทุนหมุนเวียนที่จะรับซื้อผลผลิต ปัญหาระบบงานขาดแคลน ทำให้ค่าแรงสูง ซึ่งส่งผลให้ต้นทุนการผลิตสูงไปด้วย

5.4 ข้อเสนอแนะ

1. ข้อเสนอแนะจากการวิจัย

จากการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยขอเสนอแนะข้อคิดเห็นบางประการเพื่อให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องได้นำไปปรับใช้ให้เกิดประโยชน์

1. รัฐบาลควรเร่งเห็นความสำคัญของการบูรณาการห้องรับซื้อโดยผลผลิตในประเทศ ให้เกิดความมีประสิทธิภาพที่ทันต่อเทคโนโลยี ให้เป็นแนวทางให้เกษตรกร ผู้ส่งออก และผู้ประกอบการ เช่น เทคโนโลยีก่อนทำการอบแห้ง กระบวนการอบแห้งที่ได้มาตรฐาน เทคโนโลยีหลังการอบแห้ง เพื่อให้สำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งมีคุณภาพดียิ่งขึ้น

2. รัฐบาลควรส่งเสริมความรู้ด้านเทคโนโลยีการผลิตแก่เกษตรกร ผู้ส่งออก และผู้ประกอบการ เช่น เทคโนโลยีก่อนทำการอบแห้ง กระบวนการอบแห้งที่ได้มาตรฐาน เทคโนโลยีหลังการอบแห้ง เพื่อให้สำหรับห้องรับซื้อโดยแบ่งมีคุณภาพดียิ่งขึ้น

3. รัฐบาลควรส่งเสริมและเพิ่มผลผลิตสำไยสดโดยเฉพาะพันธุ์อีโคซีเป็นพันธุ์ที่เหมาะสมในการอบแห้ง เนื่องจากมีคุณสมบัติที่ดี เช่น ขนาดเหมาะสม ผลสมำเสมอ พันธุ์เบาและเปลือกหนา

4. รัฐบาลควรเผยแพร่ว่าสารความรู้ด้านการตลาด แก่เกษตรกรให้มีการรวมกลุ่มการนำผลผลิตมาจับขาย และประชาสัมพันธ์สภาวะของราคากลางเพื่อป้องกันการเก็บกำไรมากเกินไปจะทำให้ต้นทุนสูงเกินกว่าที่ผู้ส่งออกจะรับได้ซึ่งจะมีผลต่อตลาดต่างประเทศ

5. รัฐบาลควรจะเพิ่มการสนับสนุนเงินทุนหมุนเวียนแก่ผู้ประกอบการและเกษตรกรให้มากขึ้นและทั่วถึง

6. รัฐบาลควรสนับสนุนให้มีหน่วยงานบริการตรวจสอบคุณภาพสำไยอ่อนแห้งก่อนส่งออก เพื่อให้ล้าไยอ่อนแห้งที่ส่งออกมีคุณภาพและเป็นที่ยอมรับของตลาดต่างประเทศ

7. รัฐบาลควรเผยแพร่ตลาดส่งออกในประเทศไทยให้ทั่วทุกมณฑล เพื่อเป็นการเพิ่มตลาดในอนาคต

2. ข้อเสนอแนะเพื่อการวิจัยครั้งต่อไป

การวิจัยเรื่อง กระบวนการอบแห้งและการส่งออกสำไยอ่อนแห้งของจังหวัดเชียงใหม่และจังหวัดลำพูน เป็นการศึกษาครั้งแรก และเพียงบางประการเท่านั้น ซึ่งถ้าหากจะให้เป็นประโยชน์มากขึ้นควรศึกษาในด้านอื่น ๆ ดังนี้

1. ศึกษาระดับอุณหภูมิและระยะเวลาที่เหมาะสมในการอบแห้งด้วยเตาอบกระบวนการได้ทุวันในเชิงอุตสาหกรรม

2. ศึกษาอายุการเก็บรักษาของสำไยกับความชื้นของสำไยที่อบด้วยเตากระบวนการแบบได้ทุวัน

3. ศึกษากระบวนการอบแห้งของกลุ่มเกษตรกรในเชิงอุตสาหกรรม ทั้งนี้เพื่อจะได้รวมรวมปัญหาและหาแนวทางให้เกษตรกรได้นำไปปฏิบัติให้ถูกต้องและทำให้สำไยอ่อนแห้งแบบมีเปลือกของไทยเป็นที่ยอมรับของตลาดจีนและช่องกงในระยะยาว

4. ศึกษาวิจัยเครื่องมือการตรวจวัดความชื้นสำไยอ่อนแห้งแบบง่าย เพื่อผู้ส่งออก ผู้ประกอบการ และเกษตรกรสามารถนำไปใช้ตรวจสอบเองได้

5. ศึกษาระบบการส่งออกสำไยอ่อนแห้ง