

บทที่ 5

สรุปผลการศึกษา อภิปรายผล ข้อค้นพบและข้อเสนอแนะ

การค้นคว้าอิสระเรื่อง ความพึงพอใจของลูกค้าต่อบริการของโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ผลการวิเคราะห์ข้อมูล สามารถสรุปผลการศึกษา อภิปรายผล เสนอข้อค้นพบและข้อเสนอแนะ ได้ดังนี้

สรุปผลการศึกษา

ส่วนที่ 1 : ข้อมูลทั่วไปเกี่ยวกับลูกค้าโรงพยาบาล

ผลการศึกษาพบว่าลูกค้าโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัด เชียงใหม่ ส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุระหว่าง 20 – 30 ปี มีสถานภาพเป็นโสด มีการศึกษาระดับ ปริญญาตรี มีอาชีพเป็นพนักงานพนักงานบริษัทเอกชน และมีรายได้เฉลี่ย 5,000–10,000 บาท ต่อเดือน

ส่วนที่ 2 : ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมของลูกค้าโรงพยาบาลในการใช้บริการของ โรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

การเข้าชมโรงพยาบาลของลูกค้าโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ ส่วนใหญ่ ชอบชม โรงพยาบาลที่ผลิตจากประเทศสหรัฐอเมริกา แนวโรมแणติก และมีความพึงพอใจในโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ จังหวัดเชียงใหม่ รองลงมาคือ มีความพึงพอใจโรงพยาบาลในเครือ วิสต้า จังหวัดเชียงใหม่

เหตุผลที่มีความพึงพอใจต่อโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ จังหวัดเชียงใหม่ เป็นอย่างมากมีระบบภาพและเสียงที่ทันสมัย และเหตุผลที่มีความพึงพอใจต่อโรงพยาบาลในเครือ วิสต้า จังหวัดเชียงใหม่ ได้แก่ระบบภาพและเสียงที่ทันสมัยเหมือนกัน นอกจากนั้นลูกค้าส่วนใหญ่ มีความตื่นในการใช้บริการโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ เคลื่อนตัวเดือนน้อยกว่า 1 ครั้ง ซึ่ง มีการใช้บริการเข้าชมโรงพยาบาลในโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ชีนีเพล็กซ์ วันเดียวและวันอาทิตย์ ช่วงเวลา 13.01 - 14.30 นาฬิกา การเลือกที่นั่งชมโรงพยาบาลเป็นแบบธรรมชาติ ราคากับตราช้าง โรงพยาบาลที่ซื้อคือ 100 บาท ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงพยาบาลทราบจากหนังสือพิมพ์ และผู้มี ส่วนร่วมในการตัดสินใจเลือกโรงพยาบาล ได้แก่ เพื่อนหรือญาติ

ส่วนที่ 3 : ข้อมูลเกี่ยวกับความพึงพอใจของลูกค้าโรงพยาบาลต่อการบริการของโรงพยาบาลในเครือเมืองชีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

จากผลการศึกษาเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมการตลาดบริการ พบร่วมกับโรงพยาบาลต่อ มีความพึงพอใจโดยรวมในระดับมากต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านบุคคลหรือพนักงาน ด้านสร้างและนำเสนอภาพลักษณะทางกายภาพ และด้านกระบวนการ มีความพึงพอใจในระดับปานกลาง ต่อปัจจัย ด้านราคา และด้านการส่งเสริมการตลาด โดยมีรายละเอียด ความพึงพอใจต่อปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับสูงสุดและต่ำสุดดังตารางต่อไปนี้

ตารางที่ 40 สรุประดับความพึงพอใจโดยรวมของปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีต่อ ความพึงพอใจของลูกค้าโรงพยาบาลในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความพึง พοใจโดยรวม	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจใน ระดับสูงสุด	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความ พึงพอใจในระดับต่ำสุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์	มาก	ระดับมาก - ภายนครวมให้เลือกซื้อหลายประเภท - ภายนครที่เข้าฉายเป็นภายนครที่แสดงโดยนักแสดงที่มีเชื้อสี夷 - ภายนครที่เข้าฉายเป็นภายนครที่กำกับโดยผู้กำกับที่มีเชื้อสี夷 - ภายนครที่เข้าฉายเป็นภายนครที่มีเทคนิคการถ่ายทำดีน่าสนใจ - มีจำนวนรอบเข้าชมภายนครหลายรอบ	ระดับปานกลาง - ร้านเครื่องดื่ม ขนมขบเคี้ยว ที่ขายหน้าโรงพยาบาลมีสินค้าให้เลือกซื้อหลายประเภท
2. ด้านราคา	ปานกลาง	ระดับมาก - ราคารับธรรมภายนครมีหลากหลายระดับ ราคา (70 80 90 100 120 บาท)	ระดับปานกลาง - ราคารวมดื่ม ขนม ขบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงพยาบาลมีราคาเหมาะสม
3. ด้านช่องทางการ จัดจำหน่าย	มาก	ระดับมาก - จำนวนช่องทางจำหน่ายตัวมีเพียงพอ - ที่ตั้งของโรงพยาบาลมีความสะดวกในการเดินทาง - ที่จอดรถกว้างขวางและปลอดภัย	ระดับปานกลาง - ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางโทรศัพท์ - ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางอินเตอร์เน็ต

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความพึงพอใจโดยรวม	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยในระดับสูงสุด	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
4. ด้านการส่งเสริมการตลาด	ปานกลาง	ระดับมาก -การ โฆษณาทางหนังสือพิมพ์ -การ โฆษณาทาง ไปสตอเรอร์ -การ โฆษณาทางป้ายหน้าโรงพยาบาล -	ระดับปานกลาง -การ โฆษณาทางวิทยุ -การ โฆษณาทาง โทรทัศน์ -การ โฆษณาทางแผ่นพับ/ ใบรับซื้อ -การ โฆษณาทางอินเตอร์เน็ต -การ มีบัตรสมาชิกเมื่อซื้อการ์ด -การ ได้รับส่วนลดในการซื้อตั๋ว ภาพยนตร์ทุกวันอังคาร (ธรรมดาก ราคา 70 บาท ถ้าเป็นวันพุธ ราคา 80 บาท) -การ สะสมแต้มเพื่อแลกบัตรชม ภาพยนตร์ฟรี -การ นำบัตรชมภาพยนตร์แลก คูปองซิงโฉค -การ ได้รับสิทธิพิเศษเมื่อใน โอกาสพิเศษ เช่น วันเด็ก วันแม่
5. ด้านบุคลากรหรือพนักงาน	มาก	ระดับมาก -พนักงาน จำนวนน้อยบัตรชม ภาพยนตร์มีกิริยามารยาทสุภาพ เรียบร้อย พูดจาไพเราะ -พนักงาน จำนวนน้อยบัตรชม ภาพยนตร์มีมนุษยสัมพันธ์ ชื่น ชมเชยแจ่มใส และมีอัธยาศัยที่ดี -พนักงาน จำนวนน้อยบัตรชม ภาพยนตร์มีความรู้ความ ชำนาญและ สามารถให้คำแนะนำ นำไปสู่กับภาพยนตร์และ บริการของ โรงพยาบาล	

ปัจจัยทางการตลาด	ระดับความพึงพอใจโดยรวม	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยในระดับสูงสุด	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
		<ul style="list-style-type: none"> - พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์รับและคืนเงินทอนได้ถูกต้อง - พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกริยาสามารถสุภาพเรียบร้อย พูดจาไพเราะ - พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์สัมพันธ์ ชี้มือแจ้งเมืองใส และมีอัชญาศัยที่ดี - พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์ 	
6. ด้านสร้างและนำเสนอถักภลังกายภาพ	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> - การออกแบบและตกแต่งสถานที่ภายในออกโรงภาพยนตร์ - พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์ - ความสะอาดของโรงภาพยนตร์ - จำนวนห้องน้ำมีความเพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ - ความสวยงามของกำกับอื่นๆ ภายในโรงภาพยนตร์ - คุณภาพของการฉายภาพมีความคมชัด - คุณภาพของระบบเสียงทันสมัย - อุณหภูมิในโรงภาพยนตร์มีความเหมาะสม - กลิ่นและความสดชื่นภายในโรงภาพยนตร์มีความเหมาะสม - ความสะอาดและปลอดภัยของสถานที่ 	<p>ระดับปานกลาง</p> <ul style="list-style-type: none"> - จำนวนของห้องน้ำพักคอยก่อนชมภาพยนตร์มีความเพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ - ความสะอาดของห้องน้ำของโรงภาพยนตร์ - ประเภทของเก้าอี้นั่งภายในโรงภาพยนตร์มีให้เลือกหลายประเภท

ปัจจัยทางการตลาด ใจโดยรวม	ระดับความพึงพอ ใจโดยรวม	ปัจจัยออยที่มีค่าเฉลี่ยในระดับ สูงสุด	ปัจจัยออยที่มีค่าเฉลี่ยความ พึงพอใจในระดับต่ำสุด
7. ด้านกระบวนการ	มาก	ระดับมาก -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวหน้าโรงพยาบาล -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทาง 医师 -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทาง อินเตอร์เนท -มีพนักงานคอยให้บริการแนะนำ ช่องทางการจำหน่ายตัว และให้ ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงพยาบาล -การตรงต่อเวลาในการขาย โรงพยาบาลและรอบ	

**ส่วนที่ 4 : ข้อมูลเกี่ยวกับความพึงพอใจของลูกค้าโรงพยาบาลที่มีต่อการของ
โรงพยาบาลเมเจอร์ ซีเนเพล็กซ์ จำแนกตามอาชีพ**

จากการศึกษาเกี่ยวกับปัจจัยส่วนประสมการตลาด จำแนกตามอาชีพ พบร่วมกับ โรงพยาบาลที่มีความพึงพอใจโดยรวมในระดับมากต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านช่องทางการจัด
จำหน่าย ด้านบุคลากรหรือพนักงาน ด้านสร้างและนำเสนอถูกขณะทางกายภาพ และด้านกระบวนการ
การ และมีความพึงพอใจในระดับปานกลางต่อปัจจัยด้านราคา และด้านการส่งเสริมการตลาด
โดยมีรายละเอียดต่อปัจจัยออยที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับสูงสุดและต่ำสุดดังตารางต่อไปนี้

ตารางที่ 41 สรุปข้อมูลปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดบริการที่มีต่อความพึงพอใจของลูกค้า
โรงพยาบาลรัฐ จำแนกตาม อาร์พ

อาร์พนักเรียนนักศึกษา			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึง พอใจในระดับต่ำสุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์	มาก	ระดับมาก -ภายนคร์มีให้เดือยชุมชนหลายประเภท -มีจำนวนรอบเข้าชมภายนคร์หลายรอบ -ภายนคร์ที่เข้าชมเป็นภายนคร์ที่กำกับโดยผู้กำกับที่มีชื่อเสียง -ภายนคร์ที่เข้าชมเป็นภายนคร์ที่แสดงโดยนักแสดงที่มีชื่อเสียง -ภายนคร์ที่เข้าชมเป็นภายนคร์ที่มีเทคนิคการถ่ายทำดี น่าสนใจ	ระดับปานกลาง -วันเครื่องคั่ม ขนมขบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงพยาบาลมีคินค้าให้เลือกซื้อหลายประเภท
2. ด้านราคา	ปานกลาง	ระดับมาก -ราคายังคงภายนคร์มีหลากหลายระดับราคา (70 80 90 100 120 บาท)	ระดับปานกลาง -ราคามีค่าและซื้อตัวทางโทรศัพท์ -ขายหน้าโรงพยาบาลมีราคาเหมาะสม
3. ด้านช่องทางการจัด จำหน่าย	มาก	ระดับมาก -จำนวนช่องทางจำหน่ายตั้วมีเพียงพอ -ที่ตั้งของโรงพยาบาลมีความสะดวกในการเดินทาง -ที่จอดรถกว้างขวางและปลอดภัย	ระดับปานกลาง -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางโทรศัพท์ -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางอินเตอร์เน็ท
4. ด้านการส่งเสริม การตลาด	ปานกลาง	ระดับมาก -การโฆษณาทางโทรทัศน์ -การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ -การโฆษณาทางใบสัมภาร์ -การโฆษณาทางป้ายหน้าโรงพยาบาล	ระดับปานกลาง -การโฆษณาทางวิทยุ -การโฆษณาทางแผ่นพับ/ ใบราชราก -การโฆษณาทางอินเตอร์เน็ท -การมีบัตรสมาชิกเมืองธาร์ค

ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอ่อนที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับสูงสุด	ปัจจัยอ่อนที่มีค่าเฉลี่ยความพึง พอใจในระดับต่ำสุด
			<ul style="list-style-type: none"> -การได้รับส่วนลดในการซื้อตัว ภาพบันตร์ทุกวันอังคาร (ธรรมชาติ ราคา 70 บาท ขันนีมนชีฟ ราคา 80 บาท) -การสะสมเงินเพื่อแลกบัตรชม ภาพบันตร์ฟรี -การนำบัตรชมภาพบันตร์แลกคูปอง ซิงโฉค -การได้รับสิทธิพิเศษเนื่องใน โอกาสพิเศษ วันเด็ก วันแม่
5. ด้านบุคคลหรือ พนักงาน	มาก	ระดับมาก <ul style="list-style-type: none"> -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพบันตร์ มีกิริยารยาทสุภาพเรียบร้อย พูดจา ไพเราะ -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพบันตร์มี มนุษยสัมพันธ์ ยิ้มแย้มแจ่มใส และมี อัธยาศัยที่ดี -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพบันตร์มี ความรู้ความชำนาญและสามารถให้คำ แนะนำเกี่ยวกับภาพบันตร์และบริการ ของโรงภาพยนตร์ -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพบันตร์ รับและคืนเงินทอนได้ถูกต้อง -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยารยาท สุภาพเรียบร้อย พูดจาไพเราะ -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์ สัมพันธ์ ยิ้มแย้มแจ่มใส และมี อัธยาศัยที่ดี -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความ ชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับ ผู้เข้าชมภาพยนตร์ 	

อาชีพนักเรียนนักศึกษา			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับ สูงสุด	ปัจจัยอย่างที่มีค่าเฉลี่ยความ พึงพอใจในระดับค่าสูด
6. ด้านสร้างและนำ เสนอถักยละเอียด กายภาพ	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ภายใน โรงพยาบาล -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ภายใน โรงพยาบาล -จำนวนของที่นั่งพักคอยก่อนเข้ามาพยาบาลต่อวัน ความเพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ -ความสะอาดของโรงพยาบาล -ความสะอาดของห้องน้ำของโรงพยาบาล -จำนวนห้องน้ำมีความเพียงพอสำหรับผู้ใช้ บริการ -ประเภทของเก้าอี้นั่งภายในโรงพยาบาลต้องมี ให้เดือกด้วยประเภท -ความสวยงามของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาล -คุณภาพของการจ่ายภาษีมีความคมชัด -คุณภาพของระบบเตียงพื้นสมัย -อุปกรณ์ในโรงพยาบาลต้องมีความเหมาะสม -กลิ่นและความสกปรกซึ่งภายในโรงพยาบาลต้องมี ความเหมาะสม -ความสะดวกและปลอดภัยของสถานที่ 	
7. ด้านกระบวนการ	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> -ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตั๋ว หนังสือโรงพยาบาล -ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตั๋ว สั่งของทางโทรศัพท์ -ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตั๋ว สั่งของทางอินเตอร์เน็ท -มีพนักงานคอยให้บริการแนะนำซื้อของทาง การจำหน่ายตั๋ว และให้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับ โรงพยาบาล -การตรงต่อเวลาในการจ่ายภาษีต้องได้รับ การอนุมัติ 	

อ้าวีพรับราชการ/ พนักงานรัฐวิสาหกิจ			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยย่อยที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับสูงสุด	ปัจจัยย่อยที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับต่ำสุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์	มาก	ระดับมาก -ภาพยนตร์มีให้เลือกซื้อมหาศาล ประเภท -มีจำนวนรอบเข้าชมภาพยนตร์ หลายรอบ -ภาพยนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพยนตร์ที่ กำกับโดยผู้กำกับที่มีชื่อเสียง -ภาพยนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพยนตร์ที่ แสดงโดยนักแสดงที่มีชื่อเสียง -ภาพยนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพยนตร์ที่ มีเทคนิคการถ่ายทำดี น่าสนใจ	ระดับปานกลาง -ร้านเครื่องคิ่ม ขบวนศิลป์ที่ขาย หน้าโรงพยาบาลมีสินค้าให้เลือก ซื้อหลากหลายประเภท
2. ด้านราคา	ปานกลาง	ระดับมาก -ราคាបัตรชมภาพยนตร์มีหลากหลาย ระดับราคา (70 80 90 100 120 บาท)	ระดับปานกลาง -ราคาเครื่องคิ่ม ขบวนศิลป์ที่ขาย หน้าโรงพยาบาลมีราคาเหมาะสม
3. ด้านช่องทางการจัด จำหน่าย	มาก	ระดับมาก -จำนวนช่องทางจำหน่ายตัวมี เพียงพอ -ที่ตั้งของ โรงพยาบาลมีความ สะดวกในการเดินทาง -ที่จอดรถกรี๊ดยวางและปลอดภัย	ระดับปานกลาง -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทาง โทรศัพท์ -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทาง อินเตอร์เน็ท
4. ด้านการส่งเสริม การตลาด	ปานกลาง	ระดับมาก -การโฆษณาทางโทรทัศน์ -การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ -การโฆษณาทางไปสโตร์ -การโฆษณาทางป้ายหน้า โรงพยาบาล	ระดับปานกลาง -การโฆษณาทางวิทยุ -การโฆษณาทางแผ่นพับ/ ใบราชวาร์ -การโฆษณาทางอินเตอร์เน็ท -การมีบัตรสมาชิกเมเจอร์การ์ด -การได้รับส่วนลดในการซื้อตัวภา พยนตร์ทุกวันอังคาร (ธรรมชาติ ราคา 70 บาท ชั้นนีมูนซีฟ ราคา 80 บาท) -การสะสมแต้มเพื่อแลกบัตรชนบท ฟรี

อาชีพรับราชการ/ พนักงานรัฐวิสาหกิจ			
บุจจัย	ระดับความเพิง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความเพิงพอใจ ในระดับสูงสุด	บุจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความเพิงพอใจ ในระดับต่ำสุด
			<ul style="list-style-type: none"> -การนำบัตรชมภาพยนตร์แลกคูปอง ซึ่งโฉก -การได้รับสิทธิพิเศษเนื่องในโอกาส พิเศษ วันเด็ก วันแม่
5. ด้านบุคคลหรือ พนักงาน	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ มีกิริยา罵าทสุภาพเรียบร้อย พูดจาไฟแรง -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ มีมนุษยสัมพันธ์ ยิ้มเย้มแจ่มใส และนีอัชญาศัยที่ดี -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ มีความรู้ความชำนาญและสามารถ ให้คำแนะนำเกี่ยวกับภาพยนตร์ และบริการของโรงภาพยนตร์ -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ รับและคืนเงินทอนได้ถูกต้อง -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยา มารยาทสุภาพเรียบร้อย พูดจา ไฟแรง -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์ สัมพันธ์ ยิ้มเย้มแจ่มใส และนี อัชญาศัยที่ดี -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่ง สำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์ 	

อาชีพนักราชการ/ พนักงานรัฐวิสาหกิจ			
ปัจจัยย่อที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับสูงสุด	ปัจจัยย่อที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจ ในระดับต่ำสุด	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัย
6. ด้านสร้างและนำ เสนอถักยั่งยืนทาง ภาษาไทย	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ ภาษาไทยสวยงามน่าเรียนรู้ -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ ภายในโรงพยาบาล -ความสะอาดของโรงพยาบาล -ความสะอาดของห้องน้ำของ โรงพยาบาล -จำนวนห้องน้ำมีความเพียงพอ สำหรับผู้ใช้บริการ -ความสวยงามของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาล -คุณภาพของการถ่ายภาพมีความ คมชัด -คุณภาพของระบบเสียงทันสมัย -อุปกรณ์ในโรงพยาบาลมีความ เหมาะสม -กลิ่นและความสดชื่นภายใน โรงพยาบาล -ความเหมาะสมของหน้าต่างห้องน้ำ -ความสะอาดและปลอกด้วยของ สถานที่ 	<p>ระดับปานกลาง</p> <ul style="list-style-type: none"> -จำนวนของที่นั่งพักคอยชั่ว เวลา -ผู้ใช้บริการ -ประเภทของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาลมีให้เลือกหลาย ประเภท
7. ด้านกระบวนการ	มาก	<p>ระดับมาก</p> <ul style="list-style-type: none"> -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ ดำเนินการตัวหน้าโรงพยาบาล -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ ดำเนินการตัวสั่งของทาง โทรศัพท์ -มีพนักงานคอยให้บริการแนะนำ ช่องทางการดำเนินการตัว และให้ ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงพยาบาล -การตรงต่อเวลาในการถ่ายภาพ ใบอนุญาตและรอบ 	<p>ระดับปานกลาง</p> <ul style="list-style-type: none"> -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ ดำเนินการตัวสั่งของทางอินเตอร์เนท

อาชีพผู้คนงานบริษัทเอกชน			
ปัจจัย	ระดับความพึงพอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
1. ด้านผลิตภัณฑ์	มาก	ระดับมาก -ภาพนิตร์มีให้เลือกชมหลากหลายประเภท -มีจำนวนรองเข้าชมภาพนิตร์หลายรอบ -ภาพนิตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนิตร์ที่กำกับโดยผู้กำกับที่มีชื่อเสียง -ภาพนิตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนิตร์ที่แสดงโดยนักแสดงที่มีชื่อเสียง -ภาพนิตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนิตร์ที่มีเทคนิคการทำให้น่าสนใจ	ระดับปานกลาง -ร้านเครื่องดื่ม ขนมคบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงภาพยนตร์มีสินค้าให้เลือกซื้อหลากหลายประเภท
2. ด้านราคา	ปานกลาง	ระดับมาก -ราคาน้ำดื่มชมภาพนิตร์มีหลากหลายระดับราคา (70 80 90 100 120 บาท)	ระดับปานกลาง -ราคาน้ำดื่ม ขนมขบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงภาพยนตร์มีราคาเหมาะสม
3. ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย	มาก	ระดับมาก -จำนวนช่องทางจำหน่ายตัวมีเพียงพอ -ที่ตั้งของโรงภาพยนตร์มีความสะดวกในการเดินทาง -ที่จอดรถกว้างขวางและปลอดภัย	ระดับปานกลาง -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางโทรศัพท์ -ระบบสั่งจองและซื้อตัวทางอินเตอร์เน็ต

อาชีพพนักงานบริษัท เอกสาร			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
4. ค้านการส่งเสริม การตลาด	ปานกลาง	ระดับมาก -การโฆษณาทางป้ายหน้า โรงพยาบาล -การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ -การโฆษณาทางไปสตอร์ -การโฆษณาทางแผ่นพับ/โนร์ชาร์ -การโฆษณาทางอินเตอร์เนท -การมีบัตรสมาชิกเมเจอร์การ์ด -การได้รับส่วนลดในการซื้อตั๋ว ภาพยนตร์ทุกวันอังคาร (ธรรมดากำ ราคา 70 บาท หันนีมูนชีฟ ราคา 80 บาท) -การสะสมแต้มเพื่อแลกบัตรชม ภาพยนตร์ฟรี -การนำบัตรชมภาพยนตร์แลก คูปองซิงโฉก -การได้รับสิทธิพิเศษเนื่องใน โอกาสพิเศษ เช่น วันเด็ก วันแม่	ระดับปานกลาง -การโฆษณาทางวิทยุ -การโฆษณาทางโทรทัศน์ -การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ -การโฆษณาทางไปสตอร์ -การโฆษณาทางแผ่นพับ/โนร์ชาร์ -การโฆษณาทางอินเตอร์เนท -การมีบัตรสมาชิกเมเจอร์การ์ด -การได้รับส่วนลดในการซื้อตั๋ว ภาพยนตร์ทุกวันอังคาร (ธรรมดากำ ราคา 70 บาท หันนีมูนชีฟ ราคา 80 บาท)
5. ค้านบุคคลหรือ พนักงาน	มาก	ระดับมาก -พนักงานจำหน่ายบัตรชม ภาพยนตร์มีกิริยามารยาทสุภาพ เรียบร้อย พูดจาไพเราะ -พนักงานจำหน่ายบัตรชม ภาพยนตร์มีมนุษยสัมพันธ์ ยิ้มแย้มแจ่มใสและมีอัธยาศัยที่ดี -พนักงานจำหน่ายบัตรชม ภาพยนตร์รับและคืนเงินทองได้ ถูกต้อง	ระดับปานกลาง -พนักงานจำหน่ายบัตรชม ภาพยนตร์มีความรู้ความ ชำนาญและสามารถให้คำแนะนำ นำไปสู่ความสำเร็จ ของโรงพยาบาล -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยา มารยาทสุภาพเรียบร้อย พูดจา ไพเราะ -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่ง สำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์

อาชีพพนักงานบริษัท เอกสาร			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีผลลัพธ์ความพึงพอใจในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
6. ด้านสร้างและนำ เสนอถ้อยคำทาง ภาษาไทย	มาก	ระดับมาก -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ ภายนอกโรงพยาบาล -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ ภายในโรงพยาบาล -ความสะอาดของโรงพยาบาล -ความสวยงามของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาล -คุณภาพของการถ่ายภาพมีความ คมชัด -คุณภาพของระบบเสียงทันสมัย -อุปกรณ์ในโรงพยาบาลมีความ เหมาะสม	ระดับปานกลาง -จำนวนของห้องพักอยู่ก่อน ชนโรงพยาบาลมีความเพียงพอ สำหรับผู้ใช้บริการ -ความสะอาดของห้องน้ำของ โรงพยาบาล -จำนวนห้องน้ำมีความเพียงพอ สำหรับผู้ใช้บริการ -ประเภทของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาลมีให้เลือกหลาย ประเภท -กลิ่นและความสดชื่นภายใน โรงพยาบาลมีความเหมาะสม -ความสะอาดและปลอดภัยของ สถานที่
7. ด้านกระบวนการ	ปานกลาง	ระดับมาก -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวหน้าโรงพยาบาล -การตรงต่อเวลาในการถ่ายภาพ ขนาดเต็กลำบูรณา	ระดับปานกลาง -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทางโทรศัพท์ -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทางอินเตอร์เน็ท -มีพนักงานคอยให้บริการแนะนำ ช่องทางการจำหน่ายตัวสั่งของทางการ และให้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงพยาบาล

อาชีพประกอบ ธุรกิจส่วนตัว			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
1. ค้านผลิตภัณฑ์	มาก	ระดับมาก - ภาพนตร์มีให้เลือกซื้อมหาศาลประเภท - มีจำนวนรอบเข้าชมภาพนตร์หลายรอบ - ภาพนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนตร์ที่กำกับโดยผู้กำกับที่มีชื่อเสียง - ภาพนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนตร์ที่แสดงโดยนักแสดงที่มีชื่อเสียง - ภาพนตร์ที่เข้าฉายเป็นภาพนตร์ที่มีเทคนิคการถ่ายทำดี น่าสนใจ	ระดับปานกลาง - วันเครื่องคั่ม ข่มขับเคี้ยวที่ขายหน้าโรงภาพยนตร์มีลักษณะ ให้เลือกซื้อหดากะประภาค
2. ค่าน้ำยา	ปานกลาง	ระดับมาก - ราคาวัตถุชนภาพนตร์มีหลายระดับราคา (70 80 90 100 120 บาท)	ระดับน้อย - ราคาวัตถุชนภาพนตร์มีราคามาเหมาะสม
3. ค้านช่องทางการ จัด จำหน่าย	มาก	ระดับมาก - จำนวนช่องทางจำหน่ายตัวมีเพียงพอ - ระบบสั่งของและซื้อตัวทางโทรศัพท์ - ที่ดังของโรงภาพยนตร์มีความสะดวกในการเดินทาง - ที่บอกรถกวางวางวางและปลดกัย	ระดับปานกลาง - ระบบสั่งของและซื้อตัวทางอินเตอร์เน็ท
4. ค้านการส่งเสริม การตลาด	ปานกลาง	ระดับมาก - การโฆษณาทางป้ายหน้าโรงภาพยนตร์	ระดับปานกลาง - การโฆษณาทางวิทยุ - การโฆษณาทางโทรทัศน์ - การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ - การโฆษณาทางไปสต็อก - การโฆษณาทางแผ่นพับ/ ใบรับซื้อ - การโฆษณาทางอินเตอร์เน็ท - การมีบัตรสมาชิกเมื่อซื้อการ์ด - การได้รับส่วนลดในการซื้อตัวภาพ ยนตร์ทุกชิ้น (ธรรมดากำไร 70 บาท ซึ่นนีมุนซีฟ กำไร 80 บาท)

อาชีพประกอบ ธุรกิจส่วนตัว			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยปัจจัยที่มีค่าเฉลี่ยความ พึงพอใจในระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความ พึงพอใจในระดับต่ำสุด
			<ul style="list-style-type: none"> -การสะสมเต้มเพื่อแลกบัตรชม ภาพยนตร์ฟรี -การนำบัตรชมภาพยนตร์แลกคูปอง ซึ่งโชค -การได้รับสิทธิพิเศษเนื่องในโอกาส พิเศษ เช่น วันเด็ก วันแม่
5. ด้านบุคคลหรือ พนักงาน	มาก	<ul style="list-style-type: none"> -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ รับและคืนเงินทอน ได้ถูกต้อง -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยามารยาท สุภาพเรียบร้อย พูดจาฯ ไปเราะ -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์ สัมพันธ์ ขึ้นเย้มแจ่มใส และมี อัธยาศัยที่ดี -พนักงานจำหน่ายบัตรชม ภาพยนตร์มีความรู้ความชำนาญและ สามารถให้คำแนะนำเกี่ยวกับ ภาพยนตร์และบริการของ โรงภาพยนตร์ -พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์ รับและคืนเงินทอน ได้ถูกต้อง -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยามารยาท สุภาพเรียบร้อย พูดจาฯ ไปเราะ พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์สัมพันธ์ ขึ้นเย้มแจ่มใส และมีอัธยาศัยที่ดี -พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความ ชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับ ผู้เข้าชมภาพยนตร์ 	

อาชีพประกอบธุรกิจ ส่วนตัว			
ปัจจัย	ระดับความพึง พอใจโดยรวม	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจใน ระดับสูงสุด	ปัจจัยอื่นที่มีค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับต่ำสุด
6. ค้านสร้างและนำ เสนอตักษณ์ทาง ภาษาไทย	มาก	ระดับมาก -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ ภายนอกโรงพยาบาล -การออกแบบและตกแต่งสถานที่ภายใน โรงพยาบาล -ความสะอาดของโรงพยาบาล -จำนวนห้องน้ำมีความเพียงพอสำหรับ ผู้ใช้บริการ -ความสวยงามของเด็กอิน്റ์ภายใน โรงพยาบาล -คุณภาพของการฉาวยาพนีความคุ้มชัด -คุณภาพของระบบเตียงทันสมัย -อุปกรณ์ในโรงพยาบาลมีความ เหมาะสม -กลิ่นและความสดชื่นภายใน โรงพยาบาลมีความเหมาะสม -ความสะอาดและปลอดภัยของ สถานที่	ระดับปานกลาง -จำนวนที่นั่งพักคอยก่อนเข้า โรงพยาบาลมีความเพียงพอสำหรับ ผู้ใช้บริการ -ความสะอาดของห้องน้ำของ โรงพยาบาล -ประเภทของเก้าอี้นั่งภายใน โรงพยาบาลมีให้เลือกหลาย ประเภท
7. ค้านกระบวนการ	มาก	ระดับมาก -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวหน้าโรงพยาบาล -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทางโทรศัพท์ -ความถูกต้องและรวดเร็วในการ จำหน่ายตัวสั่งของทางอินเตอร์เน็ต -มีพนักงานคอยให้บริการแนะนำซื้อง ทางการจำหน่ายตัว และให้ข้อมูลช่วย สารที่เกี่ยวกับโรงพยาบาล -การครองต่อเวลาในการฉาวยาพนี แต่ละรอบ	

ส่วนที่ 5 : ปัญหาในการใช้บริการของโรงพยาบาลรัฐค้าโรงพยาบาลรัฐ

จากการศึกษาข้อมูลเกี่ยวกับปัญหาที่ลูกค้าโรงพยาบาลรัฐประสบในการใช้บริการของโรงพยาบาลรัฐในเครือเมเจอร์ ซึ่งนิพเล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ สรุปได้ดังนี้

ด้านผลิตภัณฑ์ ส่วนใหญ่ประสบปัญหาประเภทของเครื่องคิ่ม ขนาดของเครื่องมีให้เลือกน้อย และรองลงมาคือ ประเภทของแพทย์ที่เข้าชมมีให้เลือกน้อย

ด้านราคา ส่วนใหญ่ประสบปัญหา ด้านราคาเครื่องคิ่ม ขนาดของเครื่องมีราคาแพง รองลงมาคือ บัตรหุ้นแพทย์มีราคาแพง

ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ส่วนใหญ่ประสบปัญหาจำนวนช่องทางจำหน่ายตัวน้อย รองลงมาคือ ที่ตั้งของโรงพยาบาลรัฐ ก็ไม่สะดวกในการเดินทาง

ด้านการส่งเสริมการตลาด ส่วนใหญ่ประสบปัญหา การสะสมแต้มเพื่อแลกบัตรหุ้นแพทย์พร้อมระยะเวลาให้สะสมน้อย รองลงมาคือ การโฆษณาทางสื่อต่างๆ มีน้อย ทำให้ไม่ทราบข่าวสารของโรงพยาบาลรัฐ

ด้านบุคคลหรือพนักงาน ส่วนใหญ่ประสบปัญหา พนักงานไม่ยิ้มแย้มแจ่มใส และไม่มีมนุษย์สัมพันธ์ที่ดีในการให้บริการ รองลงมาคือ พนักงานจำหน่ายบัตรหุ้นแพทย์ไม่มีความรู้ ความชำนาญ

ด้านสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาไทย ส่วนใหญ่ประสบปัญหา จำนวนที่นั่งพักค้อย ก่อนชุมชนแพทย์มีน้อย รองลงมาคือ อุณหภูมิภายในโรงพยาบาลรัฐมีอุณหภูมิสูงเกินไป

ด้านกระบวนการ ส่วนใหญ่ประสบปัญหา จำนวนพนักงานที่ให้บริการแนะนำช่องทาง การจำหน่ายตัวและให้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับแพทย์รัฐมีน้อย รองลงมาคือระบบสั่งของและชี้อัตว่างโทรศัพท์และทางอินเตอร์เน็ตมีความล่าช้า

อภิปรายผลการศึกษา

จากการศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าต่อการของโรงพยาบาลรัฐในเครือเมเจอร์ ซึ่งนิพเล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้แนวคิดทฤษฎีที่เกี่ยวข้องอภิปรายผลการศึกษาได้ดังนี้

แนวคิดเกี่ยวกับความพึงพอใจของลูกค้า (Customer Satisfaction) ซึ่ง ศิริวรรณ เศรีรัตน์ ได้กล่าวไว้ว่าความพึงพอใจ (Satisfaction) เป็นความรู้สึกหลังการซื้อหรือรับบริการของบุคคล ซึ่งเป็นผลจากการเปรียบเทียบระหว่างการรับรู้ต่อการปฏิบัติงานของผู้ให้บริการ หรือประสิทธิภาพของ สินค้า (Perceived Performance) กับการให้บริการที่คาดหวัง (Expected Performance) โดยผลที่ได้รับจากสินค้าหรือบริการ (Dissatisfied Customer) แต่ถ้าระดับของผลงานที่ได้รับจากสินค้า

หรือบริการตรงกับความคาดหวังของลูกค้าตั้งไว้ ก็จะทำให้ลูกค้าเกิดความประทับใจ (Delighted Customer) โดยทั่วไปคุณภาพของการบริการสามารถพิจารณาได้จากตัวกำหนดคุณภาพที่สำคัญๆ ได้แก่

ความนiable (Reliability) หมายถึง ความสามารถในการปฏิบัติงานในลักษณะที่เชื่อถือได้ ถูกต้อง สม่ำเสมอ จากการศึกษาพบว่าพนักงานเดินบัตรที่นั่งของโรงพยาบาลมีความรู้ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับผู้เข้าชมโรงพยาบาล ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจต่อปัจจัยนี้ในระดับมาก

ความพร้อมในการตอบสนอง (Responsiveness) หมายถึง ความเต็มใจที่จะให้บริการและช่วยเหลือลูกค้าอย่างรวดเร็ว จากการศึกษาพบว่า พนักงานจำหน่ายบัตรมีการยกเว้นสูง เรียบร้อย พูดจาไฟเราะ ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจต่อปัจจัยนี้ในระดับมาก

ความสามารถในการแข่งขัน (Competence) หมายถึง หักษ์ความรู้ความสามารถที่เป็นเพื่อให้บริการเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ จากการศึกษาพบว่าพนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลมีความรู้ความชำนาญและสามารถให้คำแนะนำเกี่ยวกับโรงพยาบาลและบริการของโรงพยาบาล พนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลรับและคืนเงินทองได้ถูกต้อง ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจต่อปัจจัยนี้ในระดับมาก

การมีมารยาทที่ดี (Courtesy) หมายถึง ความสุภาพ อ่อนน้อมให้ความเคารพไม่ถือตัวจากการศึกษาพบว่าพนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลมีการยกเว้นสูง พูดจาไฟเราะ พนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลมีมนุษย์สัมพันธ์ ยิ้มแย้มแจ่มใส และมีอัธยาศัยที่ดี พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีการยกเว้นสูง พูดจาไฟเราะ พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีมนุษย์สัมพันธ์ ยิ้มแย้มแจ่มใส และมีอัธยาศัยที่ดี ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจต่อปัจจัยนี้ในระดับมาก

การติดต่อสื่อสารที่ดี (Communication) หมายถึง การตั้งใจฟังและเข้าใจลูกค้า การให้ข้อมูลที่ถูกต้องแก่ลูกค้าโดยใช้ภาษาและคำพูดที่ลูกค้าสามารถเข้าใจได้ง่าย จากการศึกษาพบว่า พนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลมีความรู้ความชำนาญและสามารถให้คำแนะนำเกี่ยวกับโรงพยาบาลและบริการของโรงพยาบาล ซึ่งส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจต่อปัจจัยนี้ในระดับมาก

ความน่าเชื่อถือ (Credibility) หมายถึง มีความน่าเชื่อถือ สามารถไว้วางใจได้และมีความซื่อสัตย์ จากการศึกษาพบว่า พนักงานจำหน่ายบัตรของโรงพยาบาลรับและคืนเงินทองได้ถูกต้อง ปัจจัยนี้ส่งผลให้ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจในระดับมาก

แนวคิดการตลาดสำหรับธุรกิจให้บริการ

จากแนวคิดการตลาดสำหรับธุรกิจให้บริการของ ศิริวรรณ เสรีรัตน์ และคณะฯ ได้กล่าวไว้ว่าธุรกิจที่ให้บริการจะใช้ปัจจัยส่วนประสม (Marketing Mix) หรือ 7 Ps เพื่อสนองความพึงพอใจแก่กลุ่มเป้าหมาย ซึ่งประกอบด้วย ด้านผลิตภัณฑ์ ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด ด้านบุคลากร ด้านการสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก และด้านกระบวนการ ผลการศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดที่มีผลต่อลูกค้าโรงพยาบาลใน การเลือกใช้บริการโรงพยาบาล พนว่าปัจจัยที่มีผลต่อลูกค้าในระดับมาก ได้แก่ ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ปัจจัยด้านบุคลากรหรือพนักงาน ปัจจัยด้านสร้างและนำเสนอลักษณะภายนอก และปัจจัยด้านกระบวนการ ตามลำดับ กล่าวคือ

ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์

เนื่องจากโรงพยาบาลที่เสนอขายธุรกิจเพื่อสนองความต้องการของลูกค้าให้พึงพอใจ ผลิตภัณฑ์ที่เสนอขายขึ้นต้องไม่ได้ ซึ่งเป็นการซื้อบริการที่มีศินค้าความมาด้วยและไม่สามารถเก็บไว้ได้ ธุรกิจต้องให้ความสำคัญกับคุณภาพการให้บริการ จากผลการศึกษาพบว่าปัจจัยของด้านผลิตภัณฑ์ที่ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ ภายนตร์มีให้เลือกชม หลายประเภท ภายนตร์ที่เข้าฉายเป็นภายนตร์ที่แสดงโดยนักแสดงที่มีชื่อเสียง ภายนตร์ที่เข้าฉายเป็นภายนตร์ที่กำกับโดยผู้กำกับที่มีชื่อเสียง ภายนตร์ที่เข้าฉายเป็นภายนตร์ที่มีเทคนิคการถ่ายทำดี น่าสนใจ มีจำนวนรองเข้าชมภายนตร์หลายรอบ

ปัจจัยด้านราคา

ราคายังเป็นด้านทุนของลูกค้า ลูกค้าจะประเมินเทียบระหว่างคุณค่าผลิตภัณฑ์กับราคา ถ้าคุณค่าสูงกว่าราคา เขาจะตัดสินใจซื้อ จากผลการศึกษาพบว่าปัจจัยอย่างด้านราคาที่ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ ราคาน้ำตราชุมภัยมีหลายระดับราคา (70, 80, 90, 100, 120 บาท)

ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

ช่องทางการจัดจำหน่าย มีไว้เพื่อเคลื่อนย้ายผลิตภัณฑ์และบริการจากองค์การไปยังตลาด จากผลการศึกษาพบว่าปัจจัยอย่างด้านช่องทางการจัดจำหน่ายที่ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ จำนวนช่องทางจำหน่ายตัวมีเพียงพอ ที่ตั้งของโรงพยาบาลมีความสะดวกในการเดินทาง และที่จอดรถกว้างขวางและปลอดภัย

ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด

เป็นการติดต่อสื่อสารเกี่ยวกับข้อมูลระหว่างผู้ขายกับผู้ซื้อ เพื่อสร้างทัศนคติและพฤติกรรม การซื้อ การติดต่อสื่อสารอาจใช้พนักงานขายทำการขาย (Personal Selling) และการติดต่อสื่อสารโดยไม่ใช้คน (Nonpersonal Selling) จากการศึกษาพบว่าปัจจัยอยู่ด้านการส่งเสริมการตลาดที่ลูกค้าโรง�行พนักงานต้องมีความพึงพอใจ ในระดับมาก ได้แก่ การโฆษณาทางหนังสือพิมพ์ การโฆษณาทางโทรทัศน์ และการโฆษณาทางป้ายหน้าโรง�行พนักงานต์

ปัจจัยด้านบุคลหรือพนักงาน

บุคลหรือพนักงานต้องอาศัยการคัดเลือก การฝึกอบรม การลงใจ เพื่อให้สามารถสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าได้แตกต่างหนึ่งกันไป เช่น พนักงานต้องมีความสามารถ มีทัศนคติที่ดี สามารถตอบสนองต่อลูกค้า มีความคิดริเริ่ม มีความสามารถในการแก้ปัญหา และสามารถสร้างค่านิยมให้กับธุรกิจได้ จากผลการศึกษาพบว่าปัจจัยด้านบุคลหรือพนักงานที่ลูกค้าโรง�行พนักงานต้องมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์มีกิริยา นารยาทสุภาพเรียบร้อย พูดจาไพเราะ พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์รับและคืนเงินทอนให้ถูกต้อง พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์มีมนุษยสัมพันธ์ อิ้มແยັ່ມແຈ່ນໄສ และมีอัชญาศัยที่ดี พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่ง สำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์ พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีกิริยานารยาทสุภาพเรียบร้อย พูดจาไพเราะ พนักงานจำหน่ายบัตรชมภาพยนตร์มีความรู้ความชำนาญและสามารถให้คำแนะนำเกี่ยวกับภาพยนตร์และบริการของโรง�行พนักงานเดินบัตรที่นั่ง มีมนุษยสัมพันธ์ อิ้มແຍັ່ມແຈ່ນໄສ และมีอัชญาศัยที่ดี

ปัจจัยด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษา

การพยายามสร้างคุณภาพโดยรวม (Total Quality Management) เพื่อสร้างคุณค่าให้กับลูกค้า โดยผู้ให้บริการต้องคำนึงถึงผลประโยชน์ต่างๆ ที่ลูกค้าจะได้รับ ไม่ว่าจะเป็นด้านความสะอาด บรรยายกาศ การตกแต่ง ดีไซน์ จากผลการศึกษาพบว่าปัจจัยอยู่ด้านการสร้างและนำเสนอถ้อยคำทางภาษาที่ลูกค้าโรง�行พนักงานต้องมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ การออกแบบและตกแต่งสถานที่ภายนอกโรง�行พนักงานต์ พนักงานเดินบัตรที่นั่งมีความรู้ความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่ง สำหรับผู้เข้าชมภาพยนตร์ ความสะอาดของโรง�行พนักงานต์ จำนวนห้องน้ำ มีความเพียงพอสำหรับผู้ใช้บริการ ความสวยงามของเก้าอี้นั่งภายในโรง�行พนักงานต์ คุณภาพของการฉายภาพ มีความคมชัด คุณภาพของระบบเสียงทันสมัย อุณหภูมิในโรง�行พนักงานต์มีความเหมาะสม กลิ่นและความสดชื่น ภายในโรง�行พนักงานต์มีความเหมาะสม และความสะอาดและปลอดภัยของสถานที่

ปัจจัยด้านกระบวนการ

เป็นกระบวนการเพื่อส่งมอบคุณภาพในการให้บริการกับลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว และมีความประทับใจลูกค้า โดยธุรกิจโรงพยาบาลต้องเสนอคุณภาพการให้บริการขณะที่ลูกค้ามีความต้องการ ณ สถานที่ที่ลูกค้าต้องการ และในรูปแบบที่ลูกค้าต้องการ จากผลการศึกษาพบว่า ปัจจัยย่อยด้านกระบวนการที่ลูกค้าโรงพยาบาลมีความพึงพอใจในระดับมาก ได้แก่ ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตัวหน้าโรงพยาบาล ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตัวสั่งของทางโทรศัพท์ ความถูกต้องและรวดเร็วในการจำหน่ายตัวหน้าโรงพยาบาลต่อเนื่อง นิพนักงานคอยให้บริการแนะนำซื้อทางการจำหน่ายตัว และให้ข้อมูลข่าวสารเกี่ยวกับโรงพยาบาล และการตรวจต่อเวลาในการขายโรงพยาบาลแต่ละรอบ

จากการศึกษาทัศนคติของวัยรุ่นต่อโรงพยาบาลในโรงพยาบาล ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ โดยสมชาย เจิดกานต์ (2544) พบว่า ลูกค้ามีอายุระหว่าง 18-22 ปี กำลังศึกษาอยู่ในระดับปริญญาตรี รายได้ต่อเดือนน้อยกว่า 3,000 บาท เลือกชมโรงพยาบาลที่เฉพาะเจาะจง เพื่อความบันเทิง และมีความชื่นชอบแพทย์จากต่างประเทศแนวตื้นตื้น สายของวัณ ลีกี้ลับ และมาตรฐานสีบลูส์วัน ในด้านทัศนคติของกลุ่มตัวอย่างด้านความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับเนื้อหาสาระของสินค้า trajectory ห้อ เทคนิคการถ่ายทำมีระดับความคิดเห็นด้านบวกในระดับมาก ส่วนทัศนคติต้านความตั้งใจเกี่ยวกับความตั้งใจซื้อสินค้า trajectory ห้อ และอิทธิพลของโรงพยาบาล โฆษณา มีระดับความคิดเห็นและความรู้สึกด้านลบในระดับมาก ซึ่งผลการศึกษาดังกล่าวไม่มีความสอดคล้องกับผลการศึกษารึ่งนี้ กล่าวคือ กลุ่มตัวอย่างที่เข้าชมโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ซีเนเพล็กซ์ เป็นผู้ที่มีอายุระหว่าง 20-30 ปี การศึกษาระดับปริญญาตรี และมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือน 5,000–10,000 บาท มีความชื่นชอบแพทย์จากประเทศสหรัฐอเมริกา แนวโรมแ-men-tic และในด้านของความพึงพอใจมีความพึงพอใจระดับมาก ต่อปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ด้านซ่องทางการจัดจำหน่าย ด้านบุคคลหรือพนักงาน ด้านสร้างและนำเสนอลักษณะทางกายภาพ ส่วนปัจจัยที่มีความพึงพอใจในระดับปานกลาง ได้แก่ ปัจจัยค่าน้ำ และด้านการส่งเสริมการตลาด

และผลการศึกษาของคริพรหม มนตรีตน์ (2545) ที่ได้ศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าต่อ บริการของโรงพยาบาลในเครือวิสต้าจังหวัดเชียงใหม่ พ布ว่า กลุ่มตัวอย่างมีอายุระหว่าง 18-24 ปี การศึกษามัธยมศึกษาตอนปลายหรือเทียบเท่า มีรายได้ต่อเดือนต่ำกว่า 5,001 บาท และมีความชื่นชอบแพทย์แนวฝรั่งของสหรัฐอเมริกา เช่นเดียวกัน แต่เป็นแนวสังคมนิยม คุ้ดีอด มีความพึงพอใจระดับมากต่อปัจจัยด้านคุณภาพการให้บริการ ด้านสถานที่และองค์ประกอบทางด้านกายภาพ ด้านซ่องทางการจัดจำหน่าย ด้านการส่งเสริมการตลาด และด้านกระบวนการ และมีความพึงพอใจระดับปานกลาง ต่อปัจจัยค่าน้ำ ซึ่งมีความไม่สอดคล้องกับผลการศึกษาความพึงพอใจของลูกค้า

ต่อบริการของโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ครั้งนี้ กล่าวคือ กลุ่มตัวอย่างมีความแตกต่างกันทั้งด้านอายุ การศึกษา และรายได้ต่อเดือน ลูกค้ามีความชื่นชอบแพทย์ที่มาจากต่างประเทศ เช่นเดียวกัน แต่เป็นคนละแนว ในด้านความพึงพอใจ กลุ่มตัวอย่างที่เข้าชมแพทย์ในโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ ยังมีความพึงพอใจต่อ ปัจจัยด้านราคาและด้านการส่งเสริมการตลาดในระดับปานกลาง แตกต่างกับกลุ่มตัวอย่างที่เข้าชมแพทย์ ในโรงพยาบาลในเครือวิสต้าในนั้น มีความพึงพอใจต่อปัจจัยด้านราคาในระดับปานกลางเพียงปัจจัยเดียว

จากการศึกษาดังกล่าว จึงอนุมานได้ว่าลูกค้าที่เข้าชมแพทย์ในโรงพยาบาลแต่ละแห่ง ไม่เป็นลูกค้ากลุ่มเดียวกัน และในขณะเดียวกัน โรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ ได้นำเสนอภาพแพทย์จากต่างประเทศที่เป็นที่นิยมของกลุ่มนี้เป็นอย่างมาก โดยมีการเสนอแพทย์ที่มีคุณภาพและที่สำคัญเป็นการสร้างความแตกต่างเพิ่มทางเลือกให้กับผู้บริโภค เพื่อเป็นการรักษา ระดับการให้บริการที่เหนือกว่าคู่แข่งขัน และการให้บริการตามที่ลูกค้าได้คาดหวังไว้ทุกด้าน ตามทฤษฎีส่วนประสมทางการตลาด

ข้อค้นพบ

จากการศึกษาระดับความพึงพอใจของลูกค้าต่อบริการของโรงพยาบาลในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ครั้งนี้ ได้ค้นพบระดับความพึงพอใจของลูกค้าแต่ละปัจจัยแยกได้ดังนี้

1. ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ พบร่วมกับลูกค้าว่า ลูกค้ามีความพึงพอใจต่ำสุด ในระดับปานกลางต่อปัจจัย เกี่ยวกับร้านเครื่องดื่ม ขนมขบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงพยาบาล
2. ปัจจัยด้านราคา ลูกค้ามีความพึงพอใจต่ำสุด ระดับปานกลาง ได้แก่ ราคายอดรวม ขนมขบเคี้ยว ที่ขายหน้าโรงพยาบาล
3. ปัจจัยด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ลูกค้ามีความพึงพอใจต่ำสุด ระดับปานกลาง ได้แก่ ระบบการสั่งจองและซื้อตัวทางโทรศัพท์ และทางอินเตอร์เน็ท
4. ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ลูกค้ามีความพึงพอใจต่ำสุด ระดับปานกลาง ได้แก่ การโฆษณาทางวิทยุ โทรทัศน์ แผ่นพับ/ใบวัชવ์ อินเตอร์เน็ท การมีบัตรสมาชิก การได้ส่วนลดในการซื้อตัว การสะสมแต้มเพื่อแลกบัตรชมแพทย์ฟรี การแลกคูปอง และการได้รับสิทธิพิเศษ เมื่อในโอกาสวันสำคัญ เช่น วันเด็ก วันแม่
5. ปัจจัยด้านบุคลากรหรือพนักงาน ลูกค้ามีความพึงพอใจระดับมาก ทุกปัจจัย

6. ปัจจัยด้านสร้างและนำเสนอสื่อถ่ายทอดทางกายภาพ ลูกค้ามีความพึงพอใจต่ำสุด ในระดับปานกลาง ได้แก่ จำนวนที่นั่งพักอยู่ก่อนชุมภาพยนตร์ ความสะอาดของห้องน้ำ และเก้าอี้ในโรงภาพยนตร์
7. ปัจจัยด้านกระบวนการ ลูกค้ามีความพึงพอใจระดับมากในทุกปัจจัย

ข้อเสนอแนะ

1. ข้อเสนอแนะของผู้ตอบแบบสอบถาม

จากการศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าต่อการของโรงภาพยนตร์ในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ มีข้อเสนอแนะแยกตามส่วนประสมทางการตลาด สรุปได้ ดังนี้

ด้านผลิตภัณฑ์ ควรมีประเภทของหนังให้หลากหลาย เนื่องจากบางครั้งมีหนังประเภทเดียวกันหมดทำให้ลูกค้ามีทางเลือกน้อย และควรมีตัวอย่างหนังไทยมากกว่านี้ รวมทั้งควรมีการเพิ่มรอบพิเศษจากวันอังคารวันเดียวเป็นวันอังคารและวันพุธ ส่วนปัจจัยด้านร้านเครื่องดื่ม ขนม ขบเคี้ยวที่ขายหน้าโรงภาพยนตร์ ควรมีสินค้าให้เลือกหลากหลายยิ่งขึ้น

ด้านราคา ควรมีการปรับปรุงราคابัตรชมภาพยนตร์ ซึ่งลูกค้าส่วนใหญ่เป็นนักเรียน นิสิต และนักศึกษามีความต้องการให้ราคาบัตรเข้าชมภาพยนตร์มีราคาถูกกว่านี้ อีกทั้งราคาเครื่องดื่ม ขนมขนมเคี้ยวที่ขายหน้าโรงภาพยนตร์ ควรมีราคาที่เป็นธรรม และไม่เอาเปรียบผู้บริโภคมากจนเกินไป

ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ระบบการสั่งจองและซื้อบัตรเข้าชมภาพยนตร์ทางโทรศัพท์ และทางอินเตอร์เน็ท ยังมีความล่าช้า จึงควรมีการปรับปรุงให้มีความพร้อมและรวดเร็วขึ้น เพื่อเป็นการสร้างความพึงพอใจ และความสะดวกต่อลูกค้าในการใช้บริการ

ด้านการส่งเสริมการตลาด ควรมีบริการข้อมูลป่าวสารการฉายภาพยนตร์ใหม่ๆ ให้เพร่ หลายมากยิ่งขึ้น เช่น รายจ่ายไปตามหอพักนักศึกษาในสถาบันการศึกษาต่างๆ ในจังหวัดเชียงใหม่ มีการประชาสัมพันธ์ทางวิทยุ โทรทัศน์ หนังสือพิมพ์ท้องถิ่น ไปสแตอร์ แผ่นพับ โนว์ชัวร์ หรือทางอินเตอร์เน็ท เพื่อเป็นการเผยแพร่ข้อมูลป่าวสารให้มีความหลากหลายมากยิ่งขึ้น ในด้านการสะสมแต้มเพื่อแลกกับบัตรชมภาพยนตร์ฟรีหรือการแลกคูปองซิงโฉคนั้น ไม่ควรมีการสะสมเป็นเวลานานๆ หรือจำนวนแต้มที่มาก ซึ่งนอกจากจะไม่ทำให้เกิดความพึงพอใจแล้ว ยังจะก่อให้เกิดความเบื่อหน่าย ซึ่งจะเป็นผลในทางลบต่อการของโรงภาพยนตร์ในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ได้

ด้านบุคลากรหรือพนักงาน ควรมีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี ซึ่งนอกจากจะมีความยิ้มแย้มแจ่มใส มีอัชญาศัยดีแล้ว ยังต้องมีความชำนาญในการเดินบัตรที่นั่งสำหรับผู้เข้าชมภาพนิทรรศ์ เพื่อเป็นการดึงดูดลูกค้าในการเข้าชมภาพนิทรรศ์ หรือจะเข้าชมภาพนิทรรศ์ในโอกาสต่อไป

ด้านการสร้างและการนำเสนอทางกายภาพ ควรเพิ่มจำนวนที่นั่งพักคอยก่อนชมภาพนิทรรศ์ ให้เพียงพอ ในด้านของเก้าอี้ที่นั่งชมภาพนิทรรศ์ควรมีหุ้มประภากให้เดือกมากยิ่งขึ้น และต้องมีการปรับลดอุณหภูมิภายในโรงภาพยนตร์ลง ซึ่งที่เป็นอยู่ภายในโรงภาพยนตร์อาจครึ่อง

ด้านกระบวนการ ควรเพิ่มช่องจานหน่ายบัตรเข้าชมภาพนิทรรศ์ หรือเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่าย เช่น การสั่งซื้อ สั่งจองบัตรเข้าชมภาพนิทรรศ์ทางโทรศัพท์ เพื่อให้เกิดความสะดวกสบาย ต่อการใช้บริการของลูกค้า เนื่องจากการสั่งซื้อ สั่งจองทางโทรศัพท์และทางอินเตอร์เน็ต มีความล่าช้า

2. ข้อเสนอแนะของผู้ศึกษา

1) การศึกษาเป็นการศึกษาระดับความพึงพอใจของลูกค้าที่เข้าชมภาพนิทรรศ์เฉพาะโรงภาพยนตร์ในเครือเมเจอร์ ซีนีเพล็กซ์ ในอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่เท่านั้น การนำไปประยุกต์ใช้ควรคำนึงถึงแหล่งที่มาและวัตถุประสงค์ของการศึกษา

2) การศึกษารึ่งต่อไป เพื่อให้ผลการศึกษาเป็นไปในลักษณะเปรียบเทียบ หรือวิเคราะห์ถึงพฤติกรรมของผู้บริโภค หรือทราบถึงช่องทางการจัดจำหน่ายที่เป็นผลทางการตลาด ซึ่งกันและกัน ควรมีการศึกษาโรงภาพยนตร์แห่งอื่นควบคู่กันไปด้วย