

บทที่ 1 บทนำ

1.1 หลักการและเหตุผล

ในปัจจุบันธุรกิจค้าปลีกมีการแย่งชิงสูงมาก เนื่องจากความต้องการลูกค้าที่หลากหลาย ให้ผลลัพธ์ที่ดี ไม่ว่าจะเป็นร้านค้าขนาดใหญ่ หรือร้านค้าขนาดเล็ก รวมถึงร้านค้าออนไลน์ ที่มีความหลากหลายทางด้านสินค้า รวมถึงร้านค้าที่มีความเฉพาะเจาะจง เช่น ร้านอาหาร ร้านเครื่องประดับ ร้านเสื้อผ้า ฯลฯ ที่มีลักษณะเฉพาะตัว ทำให้ลูกค้าสามารถเลือกซื้อสินค้าได้ตามความต้องการของตนเอง ไม่ว่าจะเป็นเด็ก วัยรุ่น หรือผู้成年 ที่ต้องการสินค้าที่มีคุณภาพดี และราคาเหมาะสม ทั้งนี้ ลักษณะของร้านค้าที่มีความหลากหลายนี้ ทำให้เกิดการแข่งขันที่สูง แต่ก็มีโอกาสที่จะประสบความสำเร็จได้หากสามารถปรับตัวให้เข้ากับสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไปได้ทันท่วงที ไม่ว่าจะเป็นการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ การแข่งขันที่รุนแรงขึ้น หรือการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี ที่มีผลกระทบต่อธุรกิจค้าปลีกอย่างมาก ดังนั้น จึงจำเป็นที่จะต้องมีกลยุทธ์ที่ชัดเจนและมีประสิทธิภาพในการดำเนินการ ทั้งนี้ จึงเป็นสาเหตุที่ทำให้ธุรกิจค้าปลีกในประเทศไทย ประสบความสำเร็จได้ในระดับสากล ไม่ว่าจะเป็นในประเทศหรือนอกประเทศ ทั้งนี้ ลักษณะของร้านค้าที่มีความหลากหลายนี้ ทำให้เกิดการแข่งขันที่สูง แต่ก็มีโอกาสที่จะประสบความสำเร็จได้หากสามารถปรับตัวให้เข้ากับสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลงไปได้ทันท่วงที ไม่ว่าจะเป็นการเปลี่ยนแปลงทางเศรษฐกิจ การแข่งขันที่รุนแรงขึ้น หรือการเปลี่ยนแปลงทางเทคโนโลยี ที่มีผลกระทบต่อธุรกิจค้าปลีกอย่างมาก ดังนั้น จึงจำเป็นที่จะต้องมีกลยุทธ์ที่ชัดเจนและมีประสิทธิภาพในการดำเนินการ ทั้งนี้ จึงเป็นสาเหตุที่ทำให้ธุรกิจค้าปลีกในประเทศไทย ประสบความสำเร็จได้ในระดับสากล ไม่ว่าจะเป็นในประเทศหรือนอกประเทศ

- การลงทุนและการขยายตัวของห้างค้าปลีกข้ามชาติขนาดใหญ่
- พฤติกรรมการบริโภคเปลี่ยนไป
- ร้านค้าปลีกขนาดเล็กและห้างค้าปลีกขนาดกลาง ในท้องถิ่น ยอดขายลด-เลิกกิจการ
- ผู้ผลิตรายเล็กเลิกกิจการ เพราะช่องทางการจัดจำหน่ายผ่านร้านค้าปลีกขนาดเล็ก น้อยลง

ร้านสุกาวดี เป็นร้านที่เปิดกิจการค้าปลีกมากว่า 30 ปี ตั้งอยู่บนถนนโซนนา อำเภอฝาง จังหวัดเชียงใหม่ ทางร้านไม่มีระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการที่มีประสิทธิภาพในการบริหารเรื่อง สินค้าคงคลังและการสั่งซื้อสินค้าของเจ้าของร้านอาศัยการคาดคะယามีประมาณการขายในอนาคตเป็น ตัวกำหนด ทำให้เกิดความยุ่งยากขึ้น อาทิเช่น สินค้าบางอย่างมีจำนวนมากเกินจำเป็น บางอย่างมี จำนวนน้อยเกินไป ไม่เพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ซึ่งเป็นสาเหตุหนึ่งที่ทำให้ลูกค้าขาดความ เชื่อถือกันทางร้าน ไม่ได้รับบริการอย่างมีประสิทธิภาพ และต้องใช้เงินทุนจำนวนมากในการเก็บ สินค้าไว้ในคลังสินค้า ทำให้เกิดปัญหาสภาพคล่องทางการเงิน จากปัญหาดังกล่าว จึงมีความจำเป็น ในการเปลี่ยนแปลงระบบการจัดการและบริหารงาน โดยมีการนำเอาเทคโนโลยีสารสนเทศเข้ามา

ใช้เพื่อให้การดำเนินการจัดการสินค้าคงคลังมีประสิทธิภาพมากขึ้น ข้อมูลต่างๆที่ได้ถูกบันทึก ณ จุดขาย ได้ถูกลายเป็นข้อมูลสำคัญในการดำเนินธุรกิจค้าปลีก ข้อมูลที่ได้มาเนี้นไม่เพียงแค่การตรวจสอบจำนวนสินค้าในสต็อกเท่านั้นแต่ยังสามารถนำไปวิเคราะห์ถึงแนวโน้มทาง ธุรกิจการปรับกลยุทธ์ด้านราคา และการทำแพน โปรดไม้ชั้นต่างๆที่มีการปรับเปลี่ยนไปตามกระแสของตลาดอย่างทันที ร้านค้าที่มีการใช้ระบบการเก็บข้อมูลที่ทันสมัยนี้ สามารถสร้างสรรค์และใช้ประโยชน์จากข้อมูล ได้มากกว่ารูปแบบการดำเนินการแบบเดิม

ดังนั้นผู้ศึกษาจึงสนใจที่จะทำการพัฒนาระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการสำหรับร้านค้าปลีกร้านสุภารดิเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงานให้แก่ทางร้านมากยิ่งขึ้น

1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา

เพื่อพัฒนาระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการสำหรับร้านค้าปลีกร้านสุภารดิ

1.3 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา

- 1.3.1 ได้ระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการที่ตอบสนองการทำงานในร้านสุภารดิได้อย่างมีประสิทธิภาพ
- 1.3.2 เพื่อเป็นแนวทางการพัฒนาระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการสำหรับร้านค้าอื่น ๆ ต่อไป

1.4 แผนดำเนินการ ขอบเขต และวิธีการศึกษา

1.4.1 แผนการดำเนินการ

- 1) ศึกษาระบบงานของร้านสุภารดิและวิเคราะห์ปัญหาในการทำงานในปัจจุบัน
- 2) วิเคราะห์ ออกแบบและสร้างระบบฐานข้อมูล
- 3) พัฒนาระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการ
- 4) ติดตั้งและทดลองใช้งาน
- 5) ประเมินผลและปรับปรุงแก้ไขตามคำแนะนำ
- 6) จัดทำเอกสารประกอบการค้นคว้าอิสระและคู่มือการใช้งาน

1.4.2 ขอบเขตการศึกษา

ระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการสำหรับร้านค้าปลีกร้านสุภารดี จะเป็นระบบ Stand Alone เท่านั้น ใช้สำหรับทำงานบนเครื่องคอมพิวเตอร์เครื่องเดียวโดยไม่ต้องติดตั้ง และใช้ระบบ Network เมื่อจากร้านเป็นร้านค้าปลีกขนาดเล็ก จึงไม่มีความจำเป็นที่จะต้องทำงานบนระบบ Network โดยขอบเขตของการศึกษา ได้แบ่งออกเป็น ดังนี้

- 1) ระบบจัดซื้อจากชั้พพลาเยอร์ ประกอบด้วยระบบย่อย อาทิเช่น
 - (1) การสั่งซื้อสินค้า
 - (2) การรับสินค้า
 - (3) การคืนสินค้า
 - (4) การเพิ่ม ลบ แก้ไข ข้อมูลชัพพลาเยอร์
 - (5) เตือนการชำระหนี้
- 2) ระบบการขายสินค้าให้แก่ลูกค้า ประกอบด้วยระบบย่อย อาทิเช่น
 - (1) การขายสินค้า
 - (2) การรับสินค้าคืน
- 3) ระบบสินค้าคงคลัง ประกอบด้วยระบบย่อย อาทิเช่น
 - (1) บันทึกต่างๆ ที่เกี่ยวกับสินค้า
 - (2) การเพิ่ม ลบ แก้ไข ข้อมูลสินค้า
 - (3) ตรวจสอบสินค้า
 - (4) ตรวจสอบจุดสั่งซื้อสินค้า
- 4) ระบบการสร้างรายงาน ประกอบด้วยรายงาน
 - (1) รายงานที่เกี่ยวข้องกับสินค้า
 - (2) รายงานที่เกี่ยวข้องกับชัพพลาเยอร์

1.4.3 วิธีการศึกษา

- 1) ศึกษาระบบงานของร้านสุภารดีและวิเคราะห์ปัญหาที่เกิดขึ้นในการทำงาน ในปัจจุบัน
- 2) ศึกษาและวิเคราะห์ระบบงานใหม่ที่จะนำมาซ่อนอย่างไร ระบบงานเก่าได้
- 3) วิเคราะห์และออกแบบระบบ ว่าควรจะมีลำดับขั้นตอนและการทำงานของโปรแกรมอย่างไร

- 4) ออกแบบหน้าจอการใช้งานส่วนต่างๆ ของระบบ ให้มีการใช้งานที่ง่ายและไม่ซับซ้อน
- 5) ออกแบบระบบฐานข้อมูล
- 6) เทียนโปรแกรมระบบสารสนเทศเพื่อการจัดการสำหรับร้านค้าปลีกสุกาวาดีให้มีประสิทธิภาพเหมาะสมกับการทำงานของร้านมากที่สุด
- 7) ติดตั้งโปรแกรม ทดลองใช้งาน และประเมินโปรแกรมที่จัดทำขึ้นเพื่อทำการปรับแต่งและแก้ไขข้อผิดพลาดในส่วนต่างๆ

1.5 สถานที่ใช้ในการดำเนินการศึกษาและรวบรวมข้อมูล

- 1.5.1 สำนักหอสมุด มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
- 1.5.2 สาขาวิชาเทคโนโลยีสารสนเทศและการจัดการ บัณฑิตศึกษาสถานบัณฑิตวิทยาลัยมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
- 1.5.3 ร้านค้าปลีกสุกาวาดี 332 หมู่ 16 ต.สันทราย อ.ฝาง จ.เชียงใหม่

1.6 เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษา

1.6.1 ฮาร์ดแวร์ (Hardware)

- 1) เครื่องคอมพิวเตอร์ส่วนบุคคล (Personal Computer) เพื่อใช้ในการศึกษา และพัฒนาระบบฯ มีคุณสมบัติดังนี้
 - (1) หน่วยประมวลผลกลางแบบชิลเดอรอน ความเร็ว 400 เมกะเฮิร์تز
 - (2) หน่วยความจำขนาด 128 เมกะไบต์
 - (3) ฮาร์ดดิสก์ขนาดความจุ 40 กิกะไบต์
 - (4) สายและอุปกรณ์เชื่อมต่อสัญญาณเครือข่าย

1.6.2 ซอฟต์แวร์ (Software)

- 1) ระบบปฏิบัติการ (Operating System)
ใช้ระบบปฏิบัติการ Windows โวล์ฟ์เวิร์กซ์พี
- 2) โปรแกรมสำเร็จรูป (Application Software)
ใช้โปรแกรม Microsoft Word 2003
- 3) ระบบฐานข้อมูล (Database System)
ใช้ฐานข้อมูล MySQL โวล์ฟ์เวิร์กซ์ 2003