

หัวข้อการค้นคว้าแบบอิสระ

ต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการธุรกิจขนส่ง
แร่ใยหินในจังหวัดนครสวรรค์

ผู้เขียน

นางสาวมนัสชนก ภายโต

ปริญญา

บัญชีมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษา

รองศาสตราจารย์สุวรรณา เล่าหะวิสุทธิ

บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่อง ต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการธุรกิจขนส่งแร่ใยหินในจังหวัดนครสวรรค์ มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการธุรกิจขนส่งแร่ใยหินในจังหวัดนครสวรรค์ โดยการศึกษาจะเก็บข้อมูลจากแบบสอบถามผู้ประกอบการธุรกิจขนส่งแร่ใยหินในอำเภอหนองบัว และอำเภอไพศาลี จังหวัดนครสวรรค์ รวมทั้งสิ้น 38 ราย โดยทำการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนจากการขนส่งแร่ใยหินของผู้ประกอบการ 4 ลักษณะ ได้แก่ ผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้ น้ำมันดีเซลประเภทใหม่ ผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้ น้ำมันดีเซลประเภทมือสอง ผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้ ก๊าซ NGV ประเภทใหม่ และผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้ ก๊าซ NGV ประเภทมือสอง แล้วทำการวิเคราะห์ข้อมูลสำหรับข้อมูลทั่วไปโดยใช้ค่าเฉลี่ย (Mean) สำหรับข้อมูลส่วนที่เกี่ยวกับต้นทุนและผลตอบแทนของผู้ประกอบการจะนำมาวิเคราะห์โดยใช้วิธีมูลค่าปัจจุบัน (NPV) วิธีระยะคืนทุน และวิเคราะห์จุดคุ้มทุน โดยโครงการที่ศึกษามีอายุของโครงการ 10 ปี

ผู้ประกอบการธุรกิจขนส่งแร่ใยหินในจังหวัดนครสวรรค์ส่วนใหญ่จะเป็นผู้ประกอบการขนาดเล็ก ลักษณะการดำเนินงานผู้ประกอบการจะทำการรวมกลุ่มกันในการรับจ้างขนส่งแร่ใยหินให้กับบริษัทเหมืองแร่ การประกอบการจะใช้รถบรรทุกประเภทพ่วงในการขนส่งแร่ใยหินจากจังหวัดนครสวรรค์ไปยังอุตสาหกรรมในจังหวัดสระบุรี อ่างทอง พระนครศรีอยุธยา ชลบุรี และระยอง โดยเฉลี่ยกำไรสุทธิต่อปีของการประกอบการขนส่งอยู่ระหว่าง 160,229.02 - 771,975.88 บาทต่อปี ระยะเวลาคืนทุนอยู่ระหว่าง 2 ปี 4 เดือน 4 วัน ถึง 6 ปี 6 เดือน 28 วัน ขึ้นอยู่กับประเภทของรถที่ลงทุน

ผลการศึกษาพบว่าผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้น้ำมันดีเซลประเภทใหม่มีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรกเท่ากับ 4,019,222.73 บาท ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเท่ากับ 2,264,329.15 บาทต่อปี และรายได้จากการประกอบการเท่ากับ 2,488,051.68 บาทต่อปี กำไรสุทธิ 223,722.53 บาทต่อปี ซึ่งผลตอบแทนในการลงทุนพบว่ามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ +2,095,516.47 บาท โดยมีระยะเวลาคืนทุนประมาณ 6 ปี 6 เดือน 28 วัน และจุดคุ้มทุนของผู้ประกอบการอยู่ที่ 1,575,303.79 บาทต่อปี หรือ 174 เที่ยวต่อปี

สำหรับผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้แก๊ส LPG ประเภทมือสองมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรกเท่ากับ 2,344,330.95 บาท ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเท่ากับ 2,116,169.06 บาทต่อปี และรายได้จากการประกอบการเท่ากับ 2,276,398.08 บาทต่อปี กำไรสุทธิ 160,229.02 บาทต่อปี ซึ่งผลตอบแทนในการลงทุนพบว่ามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ +2,561,227.79 บาท โดยมีระยะเวลาคืนทุนประมาณ 5 ปี 25 วัน และจุดคุ้มทุนของผู้ประกอบการอยู่ที่ 1,486,949.30 บาทต่อปี หรือ 172 เที่ยวต่อปี

สำหรับผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้แก๊ส NGV ประเภทใหม่มีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรกเท่ากับ 5,299,092.86 บาท ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเท่ากับ 1,838,344.50 บาทต่อปี และรายได้จากการประกอบการเท่ากับ 2,584,332.00 บาทต่อปี กำไรสุทธิ 745,987.50 บาทต่อปี ซึ่งผลตอบแทนในการลงทุนพบว่ามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ +7,603,892.73 บาท โดยมีระยะเวลาคืนทุนประมาณ 4 ปี 3 เดือน 30 วัน และจุดคุ้มทุนของผู้ประกอบการอยู่ที่ 1,008,776.30 บาทต่อปี หรือ 117 เที่ยวต่อปี

สำหรับผู้ประกอบการรถบรรทุกที่ใช้แก๊ส NGV ประเภทมือสองมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรกเท่ากับ 2,501,950.00 บาท ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานเท่ากับ 1,620,911.00 บาทต่อปี และรายได้จากการประกอบการเท่ากับ 2,392,886.88 บาทต่อปี กำไรสุทธิ 771,975.88 บาทต่อปี ซึ่งผลตอบแทนในการลงทุนพบว่ามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) เท่ากับ +9,355,721.55 บาท โดยมีระยะเวลาคืนทุนประมาณ 2 ปี 4 เดือน 4 วัน และจุดคุ้มทุนของผู้ประกอบการอยู่ที่ 661,215.56 บาทต่อปี หรือ 77 เที่ยวต่อปี

รถบรรทุกที่ใช้แก๊ส NGV เป็นเชื้อเพลิงจะได้รับผลตอบแทนที่ดีกว่ารถบรรทุกที่ใช้ น้ำมันดีเซลเป็นเชื้อเพลิง เนื่องจากรถบรรทุกที่ใช้แก๊ส NGV จะมีต้นทุนค่าเชื้อเพลิงที่น้อยกว่า แต่การใช้รถบรรทุกประเภทแก๊ส NGV จะมีข้อจำกัดในด้านความสะดวก และรวดเร็วในการเติมเชื้อเพลิง และข้อจำกัดในการซ่อมบำรุงรักษารถในระยะยาว

Independent Study Title Costs and Returns of Gypsum Common Carriers in
Nakhon Sawan Province

Author Miss Manadchanok Phayto

Degree Master of Accounting

Advisor Assoc. Prof. Suvanna Laohavisudhi

ABSTRACT

The study of costs and returns of Gypsum common carriers in Nakhon Sawan province aims to study costs and returns of Gypsum common carriers in Nakhon Sawan province. In order to collect data, questionnaires were distributed and administered 38 Gypsum common carriers in Nong Bua district and Pai Salee district, Nakhon Sawan province. The study included costs and returns received from Gypsum transportation of 4 types of common carriers such as buying the new diesel trucks, buying the used diesel trucks, buying the new NGV trucks and buying the used NGV trucks. Data was analyzed by using mean. Data relevant to costs and returns of common carriers was analyzed by using the methods of net present value (NPV), payback period and break-even analysis. Therefore, the studied project was determined a 10 years project.

Most Gypsum common carriers in Nakhon Sawan province were small entrepreneurs. Operation characteristic was the collection of common carriers in transporting Gypsum to mine companies. In doing business, trailers were used in Gypsum transportation from Nakhon Sawan province to industrial zone in Sara Buri, Ang Tong, Phra Nakhon Si Ayutthaya, Chonburi and Rayong provinces. Net profit per year of transportation business was averaged between 160,229.02 - 771,975.88 Baht per year. The payback period was calculated 2 years 4 months 4 days and 6 years 6 months 28 days based on invested truck's type.

The result of the study found that the initial investment of buying the new diesel trucks was 4,019,222.73 Baht. Operation expense was 2,264,329.15 Baht per year and business income was 2,488,051.68 with net profit of 223,722.53 per year. The returns of the investment found that net present value (NPV) was +2,095,516.47 Baht showing the payback period of about 6 years 6 months 28 days and break-even of common carriers at 1,575,303.79 Baht per year or 174 travels per year.

The initial investment of buying the used diesel trucks was 2,344,330.95 Baht. Operation expense was 2,116,169.06 Baht per year and business income was 2,276,398.08 Baht per year with net profit of 160,229.02 Baht per year. The returns of the investment found that net present value (NPV) was +2,561,227.79 Baht showing the payback period of about 5 years 25 days and break-even of common carriers at 1,486,949.30 Baht per year or 172 travels per year.

The initial investment of buying the new NGV trucks was 5,299,092.86 Baht. Operation expense was 1,838,344.50 Baht per year and business income was 2,584,332.00 Baht per year with net profit of 745,987.50 per year. The returns of the investment found that net present value (NPV) was +7,603,892.73 Baht showing the payback period of about 4 years 3 months 30 days and break-even of common carriers at 1,008,776.30 Baht per year or 117 travels per year.

The initial investment of buying the used NGV trucks was 2,501,950.00 Baht. Operation expense was 1,620,911.00 Baht per year and business income was 2,392,886.88 Baht per year with net profit of 771,975.88 per year. The returns of the investment found that net present value (NPV) was +9,355,721.55 Baht showing the payback period of about 2 years 4 months 4 days and break-even of common carriers at 661,215.56 Baht per year or 77 travels per year.

Trucks using NGV will receive better returns than trucks using diesel due to the fact that fuel cost of Trucks using NGV was lower. However, there is limitation of using NGV trucks in the aspects of inconvenience and slowness in fuel filling and the limitation in long-term maintenance of the trucks.